

**EL TRATADO DE LIBRE COMERCIO ESTADOS UNIDOS – COLOMBIA Y SU
IMPACTO EN LA COMPETITIVIDAD DEL SECTOR AGRICOLA ARROCERO
EN EL DEPARTAMENTO DEL HUILA (2007-2013)**

ANA MARIA PERDOMO LEIVA

UNIVERSIDAD LA GRAN COLOMBIA
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS
PROGRAMA DE ECONOMÍA

BOGOTÁ D.C 2014

**EL TRATADO DE LIBRE COMERCIO ESTADOS UNIDOS – COLOMBIA Y SU
IMPACTO EN LA COMPETITIVIDAD DEL SECTOR AGRICOLA ARROCERO
EN EL DEPARTAMENTO DEL HUILA (2007-2013)**

ANA MARIA PERDOMO LEIVA

Trabajo de grado para obtener el título de Economista

UNIVERSIDAD LA GRAN COLOMBIA

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS

PROGRAMA DE ECONOMÍA

BOGOTÁ D.C 2014

TABLA DE CONTENIDO

INDICE DE GRAFICAS	1
INDICE DE TABLAS	2
INDICE DE ANEXOS	3
RESÚMEN	4
ABSTRACT	5
TÍTULO DE LA INVESTIGACIÓN	6
LÍNEA DE INVESTIGACIÓN	6
SUBLÍNEA DE INVESTIGACIÓN	6
PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	6
OBJETIVOS	6
Objetivo General	6
Objetivos Específicos	7
INTRODUCCION	8
MARCO DE REFERENCIA	10
MARCO DE ANTECEDENTES:	10
MARCO HISTORICO	13
MARCO LEGAL	17
MARCO TEORICO	22
MARCO CONCEPTUAL	28
METODOLOGIA O DISEÑO METODOLOGICO	33
TIPO DE INVESTIGACION	34
La Investigación Cualitativa	34
La Investigación Cuantitativa	34
HIPOTESIS	35
POBLACION	35
MUESTRA	35
FUENTES Y TECNICAS DE RECOLECCION DE LA INFORMACION	36
FUENTES DE RECOLECCION DE INFORMACION	36
Observación Directa	36
La Entrevista	36

La Encuesta	37
CAPITULO I.....	38
CLASIFICACIÓN DEL ARROZ.....	38
100610: ARROZ CON CÁSCARA (ARROZ PADDY).....	38
100620: ARROZ DESCASCARILLADO (ARROZ CARGO O ARROZ PARDO) ..	38
100630: ARROZ SEMIBLANQUEADO O BLANQUEADO, INCLUSO PULIDO O GLASEADO	38
100640: ARROZ PARTIDO	39
EXPORTACION:	40
BALANZA COMERCIAL DEL ARROZ 2007-2013.....	42
CAPITULO II:.....	42
Municipio del Departamento del Huila, afectado por la firma del TLC.....	43
CAPITULO III	51
ANÁLISIS DE PRECIO DEL ARROZ:	51
INFORME DE RESULTADOS	53
CONCLUSIONES.....	60
RECOMENDACIONES	63
ANEXOS:.....	64
BIBLIOGRAFIA	68

INDICE DE GRAFICAS.

Gráfica 1 PRODUCCION DE ARROZ POR DEPARTAMENTO AÑOS 2000 A 2010	12
Gráfica 2 AREA SEMBRADA POR DEPARTAMENTOS I SEMESTRE 2013.....	30
Gráfica 3 PRODUCCION POR DEPARTAMENTOS I SEMESTRE 2013.....	30
Gráfica 4 EXPORTACION DE ARROZ 2007-2013.....	40
Gráfica 5 IMPORTACION DE ARROZ 2007-2013	41
Gráfica 6 BALANZA COMERCIAL DEL ARROZ 2007-2013.....	42
Gráfica 7 PRODUCCIÓN MUNICIPAL DE ARROZ EN EL DEPARTAMENTO DEL HUILA 2007-2013	46
Gráfica 8 HECTAREAS DE ARROZ DE MUNICIPIOS DEL DEPARTAMENTO DEL HUILA 2007-2013	48
Gráfica 9 PRECIO PROMEDIO MENSUAL DE ARROZ PADDY EN COLOMBIA 2007-2014.	52

INDICE DE TABLAS

Tabla 1.PRECIO PROMEDIO MENSUAL, ARROZ PADDY VERDE EN COLOMBIA	51
--	----

INDICE DE ANEXOS

Anexos 1. PRODUCCIÓN Y ÁREA ANUAL DE LOS MUNICIPIOS DEL DEPARTAMENTO DEL HUILA AÑO 2007	64
Anexos 2 PRODUCCIÓN DE ARROZ POR DEPARTAMENTO I SEMESTRE 2000-2007	66
Anexos 3 PRODUCCIÓN DE ARROZ POR DEPARTAMENTO II SEMESTRE 2000-2013	66
Anexos 4 ÁREA SEMBRADA DE ARROZ, SEGÚN DEPARTAMENTO I SEMESTRE 2000-2007	67
Anexos 5 ÁREA SEMBRADA DE ARROZ, SEGÚN DEPARTAMENTO II SEMESTRE 2000-2013	67

RESÚMEN

En este trabajo se realiza un análisis del Tratado de Libre Comercio (TLC), Estados Unidos-Colombia entrado en vigor en mayo de 2012 frente a la estructura económica del Departamento del Huila. En efecto, se estudia las consecuencias del comercio internacional desde las distintas escuelas del pensamiento económico y sus aportes más relevantes a la teoría del comercio. Posteriormente, se analiza el impacto de dicho Tratado en la economía regional y en la producción o en el sector arrocero.

La liberación del comercio y la integración económica son fuente viable de muchos y grandes beneficios, en cuanto contribuyen a la ampliación de todos los mercados, la generación de economías de escala y la armonía regional de políticas económicas. La entrada en vigencia del TLC conlleva a que Colombia enfrente uno de sus mayores retos en materia de crecimiento y desarrollo de los últimos años. De la política comercial que se adelanta hoy en Colombia, dependerá el estado de la economía en los siguientes años. La investigación se basa en datos reales de las diferentes instituciones que se encargan de evaluar el crecimiento o decrecimiento de este sector.

PALABRAS CLAVES

Arroz, exportación, importación, balanza comercial, crecimiento, producción, hectáreas, precios, economía, desarrollo, TLC, impacto.

ABSTRACT

In this paper an analysis of the Free Trade Agreement (TLC), the US-Colombia entered into force in May 2012 compared to the economic structure of the Department of Huila is performed. Indeed, the consequences of international trade are studied from different schools of economic thought and its most relevant trade theory contributions. Subsequently, the impact of the Treaty on the regional economy and in the production or in the rice sector is analyzed.

Trade liberalization and economic integration are viable source of many great benefits, as they contribute to the expansion of all markets, generating economies of scale and harmony of regional economic policies. The entry into force of the FTA leads to Colombia to face one of their biggest challenges in growth and development in recent years. Trade policy that is underway today in Colombia, depend the state of the economy in the following years. The research is based on real data from the different institutions that are responsible for assessing the growth or decline of this sector.

KEYWORDS

Rice, export, import, trade balance, growth, production, acres, prices, economy, development, TLC, impact.

TÍTULO DE LA INVESTIGACIÓN

El tratado de libre comercio Estados Unidos – Colombia y su impacto en la competitividad del sector agrícola arrocero en el departamento del Huila (2007-2013)

LÍNEA DE INVESTIGACIÓN

Negocios Internacionales.

SUBLÍNEA DE INVESTIGACIÓN

Regionalización y Desarrollo.

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

¿Cuáles han sido los impactos generados por el Tratado de Libre Comercio (TLC) con Estados Unidos sobre la competitividad del sector agrícola-arrocero en el departamento del Huila durante los periodos (2007-2013)?

Limitaciones del estudio: El Tratado de Libre Comercio se firmó en el 2010 y entro en vigencia el 15 de Mayo de 2012.

OBJETIVOS

Objetivo General

- Desarrollar un proyecto investigativo que permita analizar el impacto que generó la firma del Tratado de Libre Comercio con Estados Unidos sobre la competitividad del sector agrícola-arrocero del departamento del Huila, a través de la cuantificación de las importaciones y exportaciones durante el periodo 2007-2013.

Objetivos Específicos

- Analizar la balanza comercial en el producto objeto de estudio en los periodos 2007 - 2013, con el fin de identificar la participación de este sector en la economía del país.
- Identificar cual es el municipio del departamento del Huila más afectado por la firma y entrada en vigencia el TLC con Estados Unidos.
- Evaluar cuáles fueron los ingresos de los arroceros del departamento del Huila, antes y después del TLC con Estados Unidos.

INTRODUCCIÓN

El mundo está viviendo cambios muy importantes y uno de ellos es la globalización de las economías, y Colombia no se ha quedado atrás; viene ampliando sus mercados desde hace mucho tiempo con uniones económicas, de allí surge uno de sus más grandes e importantes pasos que es el conocido Tratado de Libre Comercio (TLC) con Estados Unidos, buscar analizar que ha pasado y que está pasando con el Comercio Exterior en Colombia es realmente muy importante, es de allí que me surge la inquietud de hacer un análisis y de interpretar que es lo que realmente pasa con algunos sectores de la economía colombiana, en este caso el sector agrícola uno de los sectores de mayor participación en la economía en general.

Según Vargas Alvarado, (2008) la liberación del comercio y la integración económica son fuente potencial de beneficios, en cuanto contribuyen a la ampliación de los mercados, la generación de economías de escala y la armonía regional de políticas económicas. De igual manera, la profundización de la competencia puede comportar mayor eficiencia y ampliación del capital productivo.

El presente proyecto de Investigación es de suma importancia ya que define caracterizaciones y diagnósticos de la situación actual del productor arrocero; es por ello que el departamento del Huila, por ser dentro del orden nacional el cuarto departamento y por considerarme productora de arroz, es de mi interés hacer un análisis de la situación actual que vive el campesino y de la baja productividad y competitividad que se presenta para los últimos años.

El TLC entre Colombia y Estados Unidos para el sector agrícola, de una o de otra manera buscar generar y aumentar el bienestar social y económico de los dos países, esto mediante la desgravación arancelarias que se da a las exportaciones e importaciones de estos bienes agrícolas.

De igual manera cabe mencionar que evidentemente en las economías de estos dos países existe una gran diferencia, puesto que sin duda alguna la economía estadounidense es más

expansiva es más grande, por lo que los precios estarán regidos o el cambio de estos estará dado por los Estados Unidos

MARCO DE REFERENCIA

MARCO DE ANTECEDENTES:

Según Serrano Estupiñan, Casadiego Rojas, Bernal Cortina, Ordoñez Zuluaga, & Contreras Bernal, (2011) el arroz es como bien sabemos uno de los productos que sin duda alguna se produce principalmente en las zonas intertropicales, por lo que es de gran producción en Colombia, que es un país caracterizado por tener la diversidad de climas, lo que hace que la producción de arroz sea constante.

Pese a ser Colombia un país productor, requiere de las importaciones para abastecer el consumo interno, donde las principales importaciones provienen de Estados Unidos y países del Sudeste Asiático; además de las escandalosas cifras de contrabando de arroz ingresado al país desde el Ecuador en los últimos años.

El sector arrocero es junto con el sector cafetero, uno de los sectores de producción más importantes de Colombia; evidentemente es el que más tierra utiliza, el que más transporte requiere, usa más almacenamiento, genera más empleo rural, el que más recursos financieros necesita y mueve, etc.

Es importante aclarar que en el país existe FEDEARROZ (Federación nacional de arroceros) e INDUARROZ (Industria arrocera), donde la primera representa a los cultivadores y/o productores y la segunda representa a todas las Industrias Arroceras.

Ya entrando en el tema de investigación que es la producción y rendimiento obtenido en los cultivos de Arroz en el Departamento del Huila, se mostrara la evolución de estos cultivos en el periodo 2000 y 2010 para dar una visualización del comportamiento de este sector.

Iniciando con el año 2000 y según (DANE, Resultado de la investigación nacional de arroz mecanizado- semestre I de 2006) la producción de Paddy Verde que es un tipo de arroz cultivado en el Huila estaba expresado en toneladas para esta año en 129.528 siendo el segundo departamento en producción después del Tolima con una producción de 444.582 toneladas; lo cual mostraba una producción rentable para el departamento en ese momento.

Para el año inmediatamente posterior muestran un aumento en la producción pues pasa de las 129.528 ton a 146.418 ton haciendo que los rendimientos para ese año se incrementen por el cultivo de arroz y le disminuye una parte de la participación a su principal competidor que es el departamento del Tolima pasando de 444.582 ton a 385.568 ton.

En el año 2002 se observan pérdidas en la producción del Departamento del Huila pues su producción obtiene una baja considerable pasando de 146.418 Ton a 106.410 Ton haciendo que sus rendimientos se reduzcan y pasen de 7.44 Ton por hectárea a 7.02 Ton por hectárea.

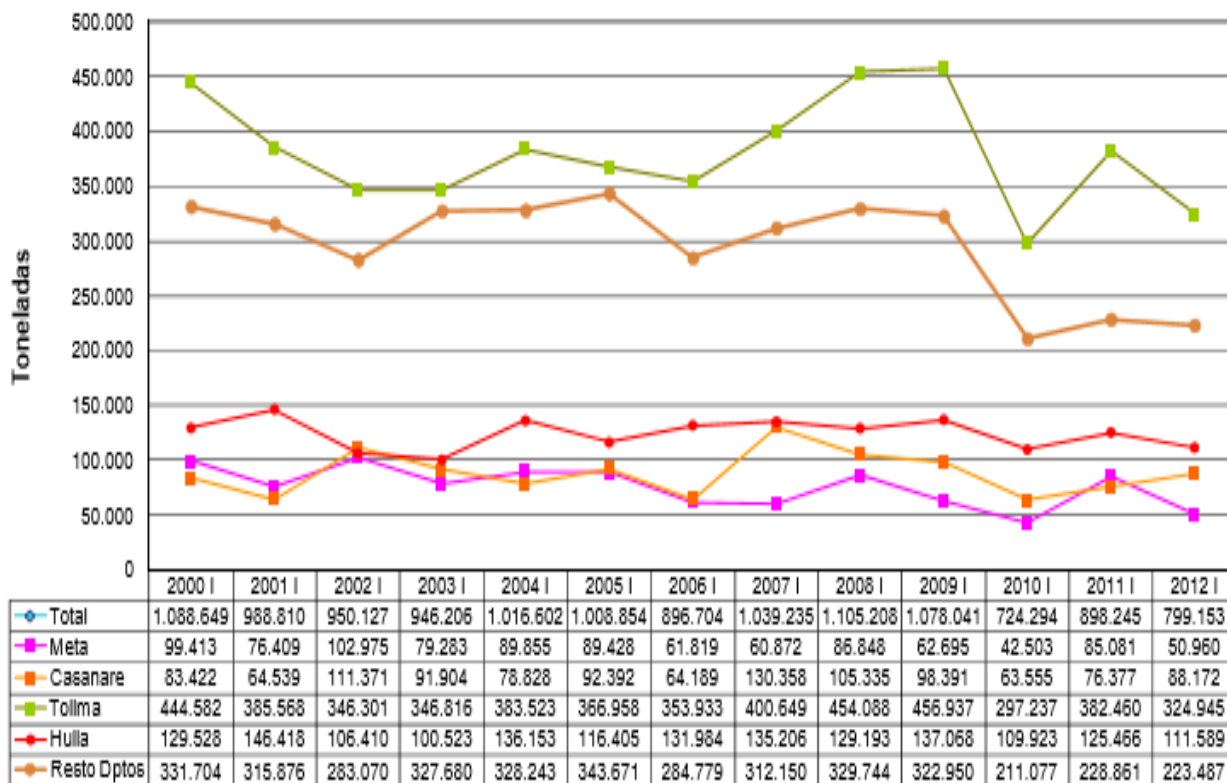
Para el año 2003 se presenta la mayor caída en producción de arroz pues para ese año estuvo en 100.523 ton, sin embargo los rendimientos por toneladas se incrementaron pasando de 7.02 ton por hectárea a 7.10 ton por hectárea pues la producción nacional para ese año decreció en general pasando de 950.127 ton en 2002 a 946.206 ton para este mismo año.

En 2004 la producción de Arroz recuperó sus niveles de años anteriores pues alcanzó las 136.153 ton y sus rendimientos subieron pasando a 7.23 ton. Aunque sin superar el año 2001 que registro la mayor producción en ese periodo analizado.

Sin embargo para el año 2005 la producción nuevamente sufre una caída pasando 116.405 Ton con rendimientos igualmente bajos de 6.80 Ton por hectárea la menor registrada desde el año 2000, considerando este año como el año más crítico de este periodo.

Por ultimo para el año 2006 la producción presenta una mejoría pasó a las 131.984 ton sin embargo y a pesar de esto los rendimientos no fueron muy buenos pues alcanzaron las 6.78 ton por hectárea siendo uno de los peores años después del 2005.

Gráfica 1 PRODUCCION DE ARROZ POR DEPARTAMENTO AÑOS 2000 A 2010



Gráfica N. 1 Fuente: DANE- FEDEARROZ

Según FEDEARROZ, (Boletín informativo de la Federación de arroceros., 2011) esto se debe a causa de la firma del TLC con Estados Unidos pues antes de la firma se prometió por parte del gobierno ayudas para mejorar la competitividad y capacidad operativa de los arroceros nacionales para estar a la par de los americanos; sin embargo luego de la firma del TLC la federación afirma que el gobierno no ha prestado las ayudas necesarias para mejorar la infraestructura de las carreteras, las áreas irrigadas y no se han brindado subsidios que permitan la adquisición de maquinaria con mayor tecnología que permitan mejorar las condiciones de los nacionales; haciendo que estén en desventaja frente a los productores extranjeros; razón que motiva el surgimiento del trabajo investigativo.

MARCO HISTÓRICO

El Departamento del Huila es uno de los 32 departamentos de Colombia, está localizado al suroccidente del país en la región andina. Su capital es Neiva, considerada como una de las ciudades más importantes del sur de Colombia. Fue creado por la ley 46 del 29 de abril de 1905, constituido por la provincia de Neiva y la del sur, pertenecientes al antiguo Estado Soberano del Tolima. El 15 de junio del mismo año, inicio su vida independiente bajo la administración del doctor Rafael Puyo Perdomo.

La superficie del departamento es de 19.890 Km² que representa tan solo un 1.74% de la superficie total del país. De acuerdo con el DANE, posee una población estimada de 1.140.539 habitantes; se encuentra dividido en 37 municipios, así como, numerosos caseríos y sitios poblados.

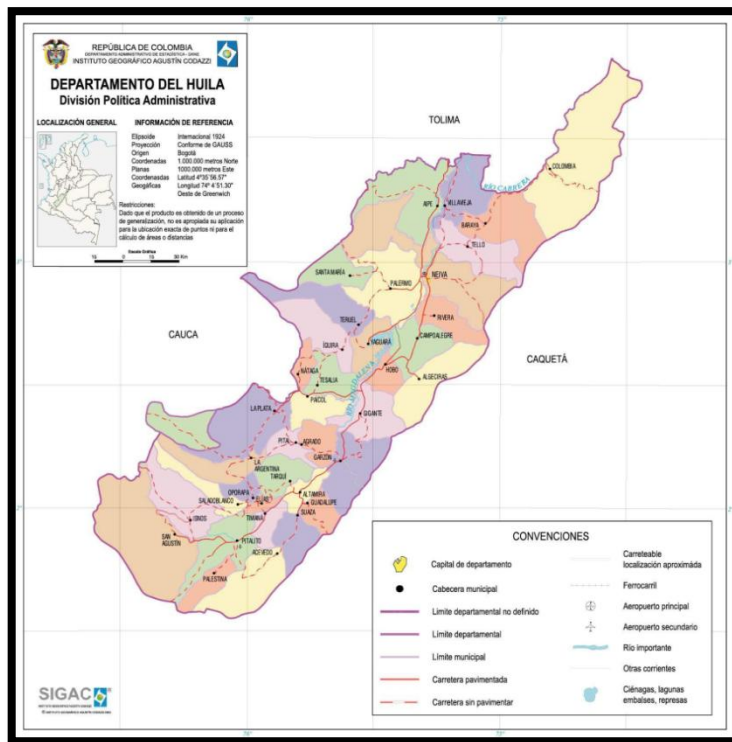


Imagen N. 1 Departamento del Huila. FUENTE: IGAC – Colombia 2012.

Según la FAO el arroz es uno de los cultivos más antiguos del mundo y se siembra en una vasta área, desde los 45°N hasta los 45°S en más de 111 países del mundo. Según (Fedearroz, Historia del arroz, 2014) la planta de arroz es considerada como una de las más importantes y antiguas en la historia del ser humano, razón por la cual en la actualidad no se tiene claridad de donde proviene su primer cultivo, pues según la literatura china sus primeros cultivos se realizaban hace unos 3000 años en ceremonias religiosas que realizaban en honor al emperador de paso. Y por otro lado en el hemisferio occidental es aún más difícil establecer su llegada pues algunos historiadores afirman que pudo ser a través de Cristóbal Colón en su segundo viaje a América hacia 1493 que llegaron las primeras semillas, pero se dice que no germinaron y otros como el historiador Fray Pedro Simón en 1961 afirma que hacia 1580 existían siembras en el valle de Magdalena hacia 1580 en Mariquita, Tolima. Razones por las cuales con exactitud no se sabe de dónde ni cuándo tuvo inicio la siembra arrocerá.

Según Fedearroz, (2014) en el municipio de Prado se cultivó hace 300 años y en 1778 lo introdujeron los Jesuitas en San Jerónimo (Antioquía). Hoy en día como se conoce otra de las zonas arroceras más importantes de Colombia, es la de los llanos, la cual inició su siembra y producción comercial hacia 1908 utilizando como mano de obra a los prisioneros de una colonia penal situada a 130 kilómetros de Bogotá, bajo la vigilancia del general Mariano Ospina Chaparro.

En 1914 se instaló el primer molino de arroz en la capital de Colombia, Bogotá con capacidad para 4 mil 800 kilos en 24 horas. En 1928 se remonta la historia del cultivo a la costa pacífica con siembras en el bajo Atrato. (Fedearroz, 2014).

Los cultivos se intensificaron en área de los municipios de Armero, Venadillo, Alvarado y Mariquita en el Tolima, y Campoalegre en el Huila. Esta investigación estará centrada en la producción de arroz del departamento del Huila, por ser el segundo de los departamentos productores de arroz de Colombia.

Según el área de paz, desarrollo y reconciliación, (2010) el departamento de Huila está localizado al suroriente del país, en la región andina; tiene una extensión de 19.900 kilómetros cuadrados, que representa el 1,8% de la superficie total de Colombia. Creado en

abril de 1905, está conformado por 37 municipios, siendo Neiva la capital del departamento; este departamento gira su dinámica económica en torno al Sector Primario, el cual se compone a su vez por el subsector Agrícola dentro del cual nos enfocaremos en el cultivo de arroz.

Para dar comienzo a la historia de los inicios del cultivo de arroz y según (salas, 2006) es necesario remontarse hacia las primeras décadas del siglo XX época donde en la región se dio la apertura de las primeras muestras de producción de esta semilla, pues se convertía en poco tiempo en un producto atractivo para los cultivadores de la época y para el consumo diario.

Los primeros datos del cultivo de arroz se encuentran hacia al año 1906, en donde existe un registro de 2,5 toneladas que correspondían a las exportaciones del Departamento, al mismo tiempo el Municipio de Campoalegre se constituía en una economía naciente entorno al cultivo de Arroz.

Según Salas, (2006) se les atribuye a los señores de apellido Buendía y Duran como los pioneros en la realización de este cultivo, convirtiendo la recolección de Arroz en el eje económico de la región y haciendo de Campoalegre en el punto focal de la recolección de este cereal. Sin embargo la mayor inversión en el sector arrocerero se le atribuye años más tarde a un extranjero de nombre Victorio Sacci quien suministro la semilla a los hermanos Manrique al ver el gran interés de estos por sembrar la semilla de arroz, quienes años más tarde se convertirían en los pioneros en la fundación de las trilladoras y molinos procesadores de Arroz en el municipio.

Hacia 1926 se reconoce la primera apiladora de madera en serie movida por una rueda hidráulica de la cual su autor y propietario fue Lázaro González, y hacia 1928 surge la primera apiladora mecánica inglesa de marca Búfalo, movida igualmente por una fuerza hidráulica y cuyo propietario fue Manuel Duran.

Años más adelante, hacia 1936 la actividad molinera motivo a varios arroceros cuando se dio paso a la reforma agraria de ese año, por lo que se vio necesario aumentar la capacidad de la trilla del grano. Por este motivo en el año 1938 Milciades Manrique y José Ignacio Dussan introdujeron al municipio otras trilladoras para incrementar la producción de Arroz.

El vallecaucano Efrain López construyó el primer molino de la región, importado desde Gran Bretaña, con una capacidad de trilla de 15 bultos de Arroz, lo cual era bastante significativo para la época, pues este hecho es considerado como el comienzo de la empresa más importante de Campoalegre: “Florhuila”.

Ya hacia el año 1938 el cultivo de Arroz se realizaba en 112 Fincas, de las cuales se destinaban 2.138 Hectáreas para el cultivo del cereal. De esta extensión el 76.2% era explotado por los propietarios y el 23.8% por parte de arrendatarios, aparceros y agregados de la región.

Años más adelante hacia 1945 se da la disolución de la sociedad conformada años atrás por los hermanos Manrique y EfrainLopez, quienes quedaron como dueños únicos de Florhuila; dando paso a la formación del molino Soarrocera (Sociedad Arroceros de Campoalegre).

En 1948 la extensión del área arrocerera era 5.291 Hectáreas, lo cual significaba que en 10 años la extensión arrocerera se duplico y la producción respecto al año 1936 se cuadruplico pasando de 1.732 Toneladas 7.330 Toneladas.

Para el año de 1.964 llegó a Colombia el único equipo que existía para la clasificación del arroz blanco más perfecto que existía para esos años, dando un salto significativo en la producción y calidad del cultivo de arroz, haciendo que la inversión extranjera llegara al país con nueva tecnología que beneficiara una mayor productividad.

Ya para los años de 1984 la tecnología utilizada en el cultivo de arroz ayudo a la reducción de la utilización de tanta extensión de tierra pues ya en menor extensión la producción ascendió 87.000 ton de arroz.Por ultimo podemos ver que en la actualidad la producción de arroz asciende a más de las 100.000 ton de arroz, mostrando que la producción de arroz ha ascendido con el pasar de los años. Sin embargo luego de estos antecedentes y teniendo en cuenta que los molinos introdujeron desarrollo y progreso económico a la región en la actualidad sufrieron una desaparición , quedando solo en manos de algunos pocos que son quienes se quedan con las mayores utilidades y se puede decir que solo una minoría de ellos continúa en funcionamiento y son quienes dominan en la compraventa y distribución del arroz.

MARCO LEGAL

CONSTITUCIÓN POLÍTICA DE 1991

Según Serrano Estupiñan, Casadiego Rojas, Bernal Cortina, Ordoñez Zuluaga, & Contreras Bernal, (2011) la constitución política de 1991 es una fuente primaria del ordenamiento jurídico del país. La constitución prevé de manera muy general los lineamientos por los cuales debe regirse el Estado en sus relaciones para con los particulares y para con otros Estados.

De esta manera en los lineamientos siguientes se destacaron los textos constitucionales que se encuentran vigentes en los que se apoya la celebración de los acuerdos comerciales, para la promoción a las políticas de desarrollo en el progreso continuo de las relaciones internacionales y en los cuales se sustenta la celebración del Tratado de Libre Comercio Colombia-Estados Unidos.

1. **ARTÍCULO 150:** Corresponde al Congreso hacer las leyes. Por medio de ellas ejerce una de las siguientes funciones, referentes al libre comercio:
 - Aprobar o improbar los tratados que el Gobierno celebre con otros Estados o con entidades de derecho internacional. Por medio de dichos tratados podrá el Estado, sobre bases de equidad, reciprocidad y conveniencia nacional, transferir parcialmente determinadas atribuciones a organismos internacionales, que tengan por objeto promover o consolidar la integración económica con otros Estados. (Constitución Política de Colombia, 1991)
2. **ARTÍCULO 189:** Corresponde al Presidente de la República como Jefe de Estado, Jefe del Gobierno y Suprema Autoridad Administrativa:
 - Dirigir las relaciones internacionales. Nombrar a los agentes diplomáticos y consulares, recibir a los agentes respectivos y celebrar con otros Estados y entidades

de derecho internacional tratados o convenios que se someterán a la aprobación del Congreso. (Constitución Política de Colombia, 1991)

3. **ARTÍCULO 224:** Los tratados, para su validez, deberán ser aprobados por el Congreso. Sin embargo, el Presidente de la República podrá dar aplicación provisional a los tratados de naturaleza económica y comercial acordados en el ámbito de organismos internacionales, que así lo dispongan. En este caso tan pronto como un tratado entre en vigor provisionalmente, deberá enviarse al Congreso para su aprobación. Si el Congreso no lo aprueba, se suspenderá la aplicación del tratado. (Constitución Política de Colombia, 1991)

4. **ARTÍCULO 241:** A la Corte Constitucional se le confía la guarda de la integridad y supremacía de la Constitución, en los estrictos y precisos términos de este artículo. Con tal fin, cumplirá la siguiente funcione deli libre comercio:

- Decidir definitivamente sobre la exequibilidad de los tratados internacionales y de las leyes que los aprueben. Con tal fin, el Gobierno los remitirá a la Corte, dentro de los seis días siguientes a la sanción de la ley. Cualquier ciudadano podrá intervenir para defender o impugnar su constitucionalidad. Si la Corte los declara constitucionales, el Gobierno podrá efectuar el canje de notas; en caso contrario no serán ratificados. Cuando una o varias normas de un tratado multilateral sean declaradas inexecutable por la Corte Constitucional, el Presidente de la República sólo podrá manifestar el consentimiento formulando la correspondiente reserva. (Constitución Política de Colombia, 1991).

Posterior a los documentos constitucionales, se requiere tener en cuenta el ordenamiento jurídico en su conjunto y aunque dicho tratado sea sin precedente, es necesario resaltar los aspectos relevantes del mismo.

Respecto a las leyes aprobatorias que lo hacen aplicable al territorio colombiano, algunas de las que encontramos son:

1. **LEY 5 DE 1992: condiciones de trámite.** Indica que podrán presentarse propuestas de no aprobación, de aplazamiento o de reserva respecto de Tratados y Convenios Internacionales.

El texto de los Tratados no puede ser objeto de enmienda, de modificaciones.

Las propuestas de reserva sólo podrán ser formuladas a los Tratados y Convenios que prevean esta posibilidad o cuyo contenido así lo admita. Dichas propuestas, así como las de aplazamiento, seguirán el régimen establecido para las enmiendas en el proceso legislativo ordinario. Las Comisiones competentes elevarán a las plenarios, de conformidad con las normas generales, propuestas razonadas sobre si debe accederse o no a la autorización solicitada. (Colombia, Ley 5 de 1992, 1992)

2. **LEY 101 DE 1993:** esta ley se fundamenta en los siguientes propósitos que deben ser considerados en la interpretación de sus disposiciones, con miras a proteger el desarrollo de las actividades agropecuarias y pesqueras, y promover el mejoramiento del ingreso y calidad de vida de los productores rurales:

- Otorgar protección a la producción de alimentos.
- Adecuar el sector agropecuario y pesquero a la internacionalización de la economía, sobre bases de equidad, reciprocidad y conveniencia nacional.
- Elevar la eficiencia y la competitividad de los productos agrícolas, pecuarios y pesqueros mediante la creación de condiciones especiales.
- Favorecer el desarrollo tecnológico del agro, al igual que la prestación de la asistencia técnica a los pequeños productores, conforme a los procesos de descentralización y participación.
- Fortalecer el subsidio familiar campesino.
- Estimular la participación de los productores agropecuarios y pesqueros, directamente o a través de sus organizaciones representativas, en las decisiones del Estado que los afecten. (Colombia, Ley 101 de 1993)

3. **LEY 1143 DE 2007:** ley aprobatoria del “Acuerdo de promoción comercial entre la República de Colombia y los Estados Unidos de América”, sus “Cartas Adjuntas” sus “Entendimientos”(Colombia, Ley 1143 de 2007).

Según Serrano Estupiñan, Casadiego Rojas, Bernal Cortina, Ordoñez Zuluaga, & Contreras Bernal, (2011) el documento está plasmado en 24 capítulos con sus respectivos anexos, en el cual se establecen las disposiciones generales para el acceso de los mercados, incluyendo medidas sanitarias y fitosanitarias, aduaneras, telecomunicaciones, comercio electrónico, contratación pública, defensa nacional, propiedad intelectual, medio ambiente, entre otras disposiciones.

Abarca declaraciones de carácter político, reflejando la afinidad del TLC con el Acuerdo de la Comunidad Andina de Naciones (CAN) y promoviendo la aplicación del principio de la Nación más Favorecida entre andinos, lo que permite extender los beneficios de parte de Colombia hacia Estados Unidos y los demás miembros de la CAN.(Colombia, Ley 1143 de 2007).

4. **LEY 1166 DE 2007:** se aprueba el “Protocolo Modificadorio al Acuerdo de Promoción Comercial Colombia – Estados Unidos”, donde se establece y acuerda la igualdad de trato para los nacionales como las personas provenientes del extranjero; se reafirman las obligaciones con la Organización Internacional del Trabajo (OIT); se mantienen los acuerdos ambientales, y se dictan otras disposiciones. Esta Ley consta de 3 artículos y 18 páginas. (Colombia, Ley 1166 de 2007)
5. **RESOLUCIÓN 970:** por medio de la cual se establecen los requisitos para la producción, acondicionamiento, importación, exportación, almacenamiento, comercialización y/o uso de semillas en el país, su control y se dictan otras disposiciones.

Según el ICA, (2010) la Resolución 970 reglamenta y controla la producción, el acondicionamiento, importación, exportación, almacenamiento, comercialización,

transferencia a título gratuito y/o uso de la semilla sexual, asexual, plántulas o material micropropagado de todos los géneros y especies botánicos para siembras de cultivares obtenidos por medio de técnicas y métodos de mejoramiento convencional, incluyendo dentro de estos, la selección de mutaciones espontáneas o inducidas artificialmente y por métodos no convencionales como los organismos modificados genéticamente a través de ingeniería genética, con el fin de velar por la calidad de las semillas y la sanidad de las cosechas.

MARCO TEÓRICO

Según el Ministerio de Comercio, (2004) el TLC es un acuerdo mediante el cual dos o más países reglamentan aparentemente de manera comprensiva sus relaciones comerciales, con el fin de incrementar los flujos de comercio e inversión y, por esa vía, su nivel de desarrollo económico y social. Los TLCs contienen normas y procedimientos tendientes a garantizar que los flujos de bienes, servicios e inversiones entre los países que suscriben dichos tratados se realicen sin restricciones injustificadas y en condiciones transparentes y predecibles.

Una vez los tratados son negociados y firmados por los gobiernos, los textos son sometidos a consideración de los congresos de los respectivos países para su aprobación. Una vez aprobados son ratificados y en ese momento se vuelven obligatorios para las partes. En el caso de Colombia, la Constitución Política exige un requisito adicional, consistente en la revisión previa de la Corte Constitucional.

Los beneficios potenciales de firmar tratados de libre comercio cabe mencionar:

- Un aumento en la tasa de crecimiento económico y, por tanto, en el nivel de ingreso per-cápita, así como en el nivel de bienestar de la población.
- Una expansión significativa de las exportaciones, en particular de las no tradicionales. Un aumento de la competitividad de nuestras empresas, gracias a que es posible disponer de materias primas y bienes de capital (maquinaria) a menores costos.
- La creación de empleos derivados de una mayor actividad exportadora y del incremento de la competitividad.
- Una mayor diversificación en la composición sectorial del Comercio Exterior colombiano.
- Un flujo significativo de nueva inversión extranjera, con repercusiones favorables en el volumen de exportaciones, la generación de empleo y la transferencia de tecnología.(Ministerio de Comercio, 2004)

Colombia ha firmado tratados de libre Comercio con México y con todos los países de América del Sur (excepto las Guayanas). Los cuatro tratados suscritos por el país son los siguientes:

- El componente comercial de la Comunidad Andina (CAN), que incluye a Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú y Venezuela.
- El suscrito entre Colombia, Venezuela y México (conocido como G-3).
- El suscrito entre Colombia y Chile.
- El suscrito entre los países miembros de la CAN y los de MERCOSUR (que incluye a Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay).

Por sí sólo, un tratado de libre comercio no es suficiente para generar desarrollo. A pesar de sus aspectos positivos, también se requiere la voluntad de los países para implementar políticas que permitan dar seguridad y estabilidad a la Economía y reducir las diferencias económicas y sociales internas.

Desde el enfoque mercantilista del libre comercio, los intercambios comerciales para la economía de un país están muy vinculados con la doctrina de mantener un superávit en la balanza comercial que de una o de otra manera fue propuesta por dichos Teóricos.

Según la Teoría mercantilista del Comercio Internacional tener una balanza comercial superavitaria implicaba que un país se beneficiaría del comercio internacional de tal manera que el valor de sus exportaciones fuesen mayores al valor de sus importaciones; además para poder lograr alcanzar dicho superávit los propios mercantilistas dieron paso al llamado intervencionismo del Estado, que lo que buscaría de distintas maneras impedir o hacer un poco más difícil la entrada de importaciones mediante las conocidas políticas proteccionistas que es una medida económica para proteger los productos nacionales imponiendo limitaciones a toda aquella entrada de productos del exterior, estas políticas o medidas son conocidas como aranceles e impuestos a la importación, buscando que este producto importado sea más costoso y probablemente no sea rentable dentro del país.

Para que dicha balanza comercial sea favorable, Schumpeter presenta tres alternativas:

1. El superávit o déficit mide los beneficios o los perjuicios que una nación o país obtiene o sufre de su Comercio Internacional.
2. El superávit o déficit de las exportaciones es precisamente aquello en que consiste el beneficio o perjuicio del tráfico internacional.
3. El superávit o déficit de las exportaciones es la única fuente de ganancia o pérdida del país en su conjunto.(Escribano, n.d)

Claramente estos fundamentos o alternativas nos conducen a las políticas proteccionistas o aranceles para poder impulsar y velar por el bienestar o la prosperidad nacional, en pocas palabras lo que los mercantilistas decían que el objetivo del comercio internacional descrito por ellos se basaba básicamente en la acumulación de metales preciosos, entre otras cosas; el país que más tuviera oro y plata acumulada en su Banco Central tenía la ventaja económica sobre los demás.

Desde el enfoque o pensamiento del teórico mercantilista Adam Smith cabe resaltar que destacó la importancia del libre comercio para incrementar la riqueza del mismo país o de los países que hagan parte del acuerdo comercial, según el Comercio Internacional de Mercancías, (2002) Smith a diferencia de los mercantilistas argumenta que todos los países pueden llegar a beneficiarse del libre comercio y creo además de liderar la política “laissez faire” que quiere decir dejar hacer, dejar pasar.

Por otra parte Smith en 1776 en su investigación sobre la naturaleza y causa de las riquezas de las naciones, logra exponer y plantear principios sobre la Economía Internacional, donde incorpora los efectos reales del comercio internacional sobre el verdadero funcionamiento de la Economía, donde valora el bienestar propio de los ciudadanos.

Según la Teoría del Comercio Internacional el pensamiento económico de Smith está presidido por la existencia de la mano invisible, el conocido sistema de precios; que logra regular el funcionamiento económico, es decir la oferta y la demanda, de manera muy natural y sin necesidad alguna de la intervención del Estado, como lo sugerían los mismos mercantilistas en sus teoría del comercio internacional.

Prácticamente su análisis se basó en la división del trabajo, fuente del crecimiento de la productividad de los trabajadores y de la generación de riqueza, donde prácticamente su

estudio se centró en que cada país debe especializarse en la producción de algunos bienes y/o servicios que seguidamente intercambiara por otros bienes y/o servicios para satisfacer sus propias necesidades, esto en economía es conocido como la ventaja absoluta y comparativa que tanto Smith como Ricardo analizan.

Según Berumen, (2002) la ventaja absoluta de la que habla Smith hace únicamente referencia a que un país puede ser más eficiente que otro en la producción de algunos bienes y/o servicios y menos eficientes que otros en la producción de otros bienes y/o servicios, con esta especialización de cada individuo o país se pueden intercambiar o se pueden beneficiar los países y así la economía va a ser creciente.

La ventaja comparativa a la que Ricardo hace referencia dice que el país avanzado en este caso sería Estados Unidos tiene una ventaja comparativa frente a Colombia en que la producción de un bien le es mucho más económico, la producción de ese bien se da a un costo menor que el costo de producción en Colombia. De acuerdo a este modelo Ricardiano ningún país pierde al comercializar, por que sin duda alguna cuando un país se especializa, aumenta su bienestar económico.

Sin embargo, los beneficios de esta especialización de una u otra manera queda limitado por la dimensión del mercado, por ello Smith propone la liberalización del comercio internacional.

Desde el enfoque de Heckscher-Ohlin, que claramente este modelo es reconocido como uno de los mayores y mejores aportes para dar explicación por qué los países comercializan, además explica cómo funcionan los flujos del comercio internacional.

Según (Aviedes & Arroyave, (2011) Heckscher-Ohlin se diferencia de Ricardo en cuanto a algunos de los siguientes supuestos:

1. Existe competencia perfecta.
2. Dos países.
3. Dos sectores.
4. Dos factores de producción.
5. Tecnologías idénticas en los países.

6. La única diferencia entre países es la dotación relativa de factores.

Este teorema se basa en que un país tendrá una ventaja comparativa y competitiva en aquellos bienes en los cuales cuente con una abundante cantidad de factores, en otras palabras los bienes que sean más baratos producir en su interior; a su vez tendrá una desventaja si produce bienes en los cuales cuente con un factor relativamente escaso.

Añadir un nuevo factor de producción arroja factores muchos más realistas a la explicación del comercio y efectos, lo que provocará o generará costos de producción crecientes lo que hará que los países tiendan a producir de ambos bienes sin necesidad de especializarse.

En este modelo la ventaja comparativa y el patrón de comercio se determinan de acuerdo a las diferencias en las dotaciones de recursos nacionales. De esta forma se espera que países que son abundantes en tierra sean exportadores netos de alimentos, o que países con una dotación abundante de mano de obra poco calificada tiendan a exportar bienes de trabajo intensivos.(Caviedes & Arroyave, 2011).

En el caso de Colombia no necesitamos exportar materias primas e insumos a los países del norte con los que hemos firmado los TLC (Canadá, 2011. Estados Unidos, 2012), sino aprovechar estas materias primas e insumos naturales, que poseemos; para fabricar productos de calidad que puedan abastecer los países del norte o ricos como Estados Unidos con quien se firmó el TLC.

Desde el enfoque de Krugman montó su teoría partiendo del concepto de las “economías de escala” mediante el cual a mayores volúmenes de producción, menores costos, que a su vez facilitan la oferta de productos, beneficiando a los consumidores.(Mayorga Sánchez & Martínez Aldana, 2008).

Krugman en su teoría identifica y señala dos tipos de economías de escala, que son sin duda alguna propias de los mercados de competencia imperfecta, estos mercados tienen fallas, es decir que una o más empresas pueden influir sobre el precio en mayor o menor medida debido a que ofertan productos diferenciados y/o limitan el suministro, de tal forma que cuanto menor sea el número de empresas existentes, mayor será su capacidad para influir

sobre el precio (monopolio, oligopolio). Estas fallas hay que considerarlas como variables implícitas del Comercio Internacional:

1. Las empresas nacionales donde el coste por producto fabricado depende del tamaño de la empresa pero no de la industria. Eso significa, que el mercado no será perfectamente competitivo, tendrá empresas grandes que tendrán ventajas en el coste respecto de las pequeñas.
2. Las empresas internacionales donde el coste por producto fabricado depende del tamaño de la industria pero no necesariamente del tamaño de la empresa, por lo que una industria será típicamente compuesta por muchas pequeñas empresas y puede ser competitiva. (Ortiz Ramos , López Zambrano, Minerva Torres, & Quiñones Salazar, 2013)

Sin duda alguna claramente Krugman hace referencia en este su modelo, que cada una de las empresas existentes y las que quieren entrar al mercado tratan de diferenciar sus productos y/o servicios de los productos de las demás empresas, de sus competidores con el único fin de ganar posición en el mercado y en el consumidor, haciendo que toda la demanda este concentrada en su producto y/o servicio y de alguna manera tener un grado de monopolio sobre ese bien apetecido por los consumidores, buscando de tal manera que no posee ni tenga bienes sustitutos.

Según Ortiz Ramos , López Zambrano, Minerva Torres, & Quiñones Salazar, (2013)Krugman, introduce el concepto de comercio interindustrial, mediante el cual se intercambian productos y servicios para diferentes industrias, promoviendo la especialización de cada país en los productos donde posee ventajas comparativas.

Cuando existen economías de escala, las grandes empresas tienen ventajas sobre las pequeñas, lo que trae como consecuencia que los mercados tiendan a estar dominados por monopolios u oligopolios en donde cada empresa puede diferenciar su producto del de sus rivales, y además supone que cada empresa toma los precios de sus rivales como dados, ignorando el efecto de su propio precio sobre los precios de las otras empresas.(Berumen, 2002).

MARCO CONCEPTUAL

Actualmente el cultivo de arroz en Colombia geográficamente se distribuye en cinco zonas altamente productoras, dentro de las que encontramos:

1. Zona costa caribe, donde se encuentra ubicados los departamentos de Cesar, Magdalena, Bolívar, Sucre y Córdoba.
2. Zona centro o andina, se encuentran los departamentos de Antioquia, Valle, Santander, Tolima y por su puesto el departamento del Huila.
3. La zona de los llanos Orientales.

Dentro de las zonas anteriormente mencionadas, encontramos la zona de los llanos y la del Tolima Grande (Hoy Tolima y Huila), que son las principales regiones y territorios productores de arroz en Colombia.

Cabe mencionar que según el DANE el sector arrocero se encuentra en el tercer puesto de los productos agrícolas, después del café y el maíz; sin duda alguna y como bien sabemos el arroz es uno de los bienes y/o productos básicos de la canasta familiar de los hogares en Colombia y principalmente en los hogares más pobres.

Debemos tener en cuenta el proceso de la cadena del sector arrocero:

1. Producción de arroz paddy verde: allí se incluye la siembra y la recolección del arroz en cáscara. Según Ramírez, Gómez, & Becerra, (2013) las cifras del DANE y de FEDEARROZ arrojan que este tipo de arroz está concentrado con el 75% de la producción nacional en los departamentos del Tolima y Meta. Sin duda alguna en la zona centro con los departamentos de Antioquia, Santander, Valle, Tolima y Huila; el departamento del Tolima representa aproximadamente el 76% de la producción regional.
2. Producción de arroz blanco: según Areiza Segura, (2012) este arroz es el producto final, se genera o se da en el proceso de molinería, allí se producen además dos subproductos que son la cascarilla que en muchas ocasiones es usada como abono para las plantas y el arroz integral que también el hombre lo consume.

Según Areiza Segura, (2012) en el mercado colombiano arrocero se hace una importante distinción entre el arroz blanco de primera, el cual tiene un porcentaje de grano partido inferior al 10% y el de segunda, con un porcentaje de grano partido superior al 10%.

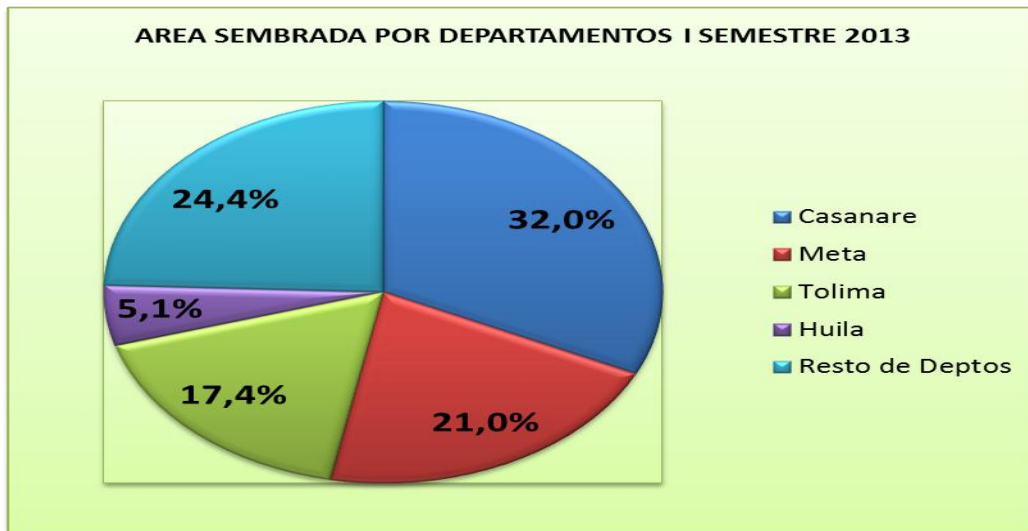
Cuando el porcentaje de grado partido es mayor al 10%, este arroz blanco es clasificado en el arroz partido Grande o Cristal, vendido como insumo para la fabricación de pastas alimenticias y sopas; en segundo lugar, el arroz partido Pequeño o Granza, que tiene tamaños inferiores a un cuarto de grano y se utiliza en la preparación de concentrados para animales y cerveza.

Según Ramírez, Gómez, & Becerra, (2013) el precio del arroz blanco en Colombia ha sido históricamente superior al precio del arroz en países vecinos y de ingresos comparables como Ecuador y Perú. Esta diferencia aumentó considerablemente a partir de 2009. En el 2012, el precio en Colombia era 63% más alto que en Ecuador y Perú.

Existen dos tipos de producción arrocera:

1. Mecanizado: que evidentemente se le da uso a diferente maquinaria para el proceso productivo del mismo cultivo. Este tipo de producción se encuentra subdividido en :
 - 1.1 Arroz de riego, conocido como el tipo de arroz que es provisto del recurso hídrico, esencialmente del uso de bombeo o agua a gravedad.
 - 1.2 Arroz seco, es el tipo de arroz que el agua es únicamente suministrada de las aguas lluvias, donde se dispone de canales de drenaje.
2. Manual: que es el tipo de producción manual, únicamente mano de obra sin intervención de maquinaria.

Gráfica 2 ÁREA SEMBRADA POR DEPARTAMENTOS I SEMESTRE 2013



FUENTE: Elaboración propia a partir de DANE.

El departamento con mayor área sembrada durante el primer semestre de 2013 fue el Casanare con una participación del 32,0%, seguido de Meta que participó con 21,0%, Tolima con 17,4% y Huila con 5,1%. Sin duda alguna estas cifras nos muestran la gran participación que se tiene en el comportamiento económico de nuestro país. Ser un país agrícola nos beneficia demasiado, somos pioneras en la producción de materias primas.

Gráfica 3 PRODUCCIÓN POR DEPARTAMENTOS I SEMESTRE 2013



FUENTE: Elaboración propia a partir de DANE.

A nivel departamental quien mayor producción presentó fue Tolima con 39,0%, seguido de los demás departamentos 28,8% y Huila 11,4%. Entre tanto, el Meta presentó la producción más baja 9,7%. Es realmente asombroso si comparamos el área sembrada y la producción del departamento del Huila, con una área del 5.1% tiene una producción de 11.4%, mientras que en Casanare la área sembrada es del 39,0% con apenas una producción del 11,1%, con menos extensiones de tierra se produce mucho más.

En el momento de entrada en vigencia el TLC el 15 de Mayo del 2012, el sector arrocero o los campesinos arroceros se ven perjudicados por la resolución 970 establecida en los parámetros de dicho tratado comercial, según Fedearroz, Las verdades de la Resolución 970, (2013) esta resolución tiene el propósito de ejercer un control técnico a la producción y comercialización de semillas de materia vegetal, un producto de la investigación netamente científica en el mejoramiento genético en el país.; esto para evitar cualquier tipo de enfermedades transmisibles por semillas.

Según el Gerente General del ICA, Luis Humberto Martínez Lacouture (2013), esta resolución busca diversificación de mejores variedades vegetales, y que la semilla cumpla con una alta calidad genética física, fisiológica y sanitaria que contribuya al mejoramiento productivo, sin duda alguna argumenta que si no existe semilla de calidad no habrá buenas cosechas.

En contexto la problemática de entrada en vigencia del TLC, se ve reflejada en la inconformidad de los gremios arroceros, directivos de la Sociedad de Agricultores de Colombia (SAC), la Cámara de Industriales del Arroz (Induarroz), y la Federación Nacional de Avicultores de Colombia (Fenavi), coinciden en que las distancias tecnológicas y de infraestructura pesarán a favor de Estados Unidos en el TLC. Resultará a Colombia mucho más económico importar el arroz de los Estados Unidos, por los bajos costos y la cantidad de tecnología para la producción de arroz, este producto en los Estados Unidos está subsidiado por el gobierno norteamericano, cuestión que realmente preocupa al sector arrocero nacional debido a la baja competitividad que tiene Colombia.

Según Hernandez, (2014) la base de la canasta de consumo familiar en pocos años podría depender de las importaciones, si el sector arrocero colombiano junto con el gobierno no

toman las medidas pertinentes para mejorar la competitividad del sector. No solo nos afecta la firma del TLC sino además la cantidad de arroz que está entrando al país de los países vecinos como Ecuador, daña la producción nacional, puesto que este arroz llega a costos mucho más bajos a los nacionales.

El efecto del contrabando sobre el mercado del arroz afecta tanto a los productores como al Gobierno Nacional porque al llegar con menor precio deprime el mercado local resultando en menores ingresos para los productores de la materia prima nacional por concepto de aranceles de importación legal y menos ingresos para el gobierno.(Fedearroz, Contrabando de arroz, 2013).

METODOLOGÍA O DISEÑO METODOLÓGICO

El Diseño Metodológico o de Investigación, es la resolución a la pregunta que se hace el investigador de ¿cómo hacer la investigación? ;en general, consiste en las sucesivas elecciones entre diversas posibilidades que se le ofrecen al proponente del trabajo para cumplir con sus objetivos, posibilidades con respecto al grupo o tipo de personas de quienes se va a obtener la información, las fuentes alternativas o complementarias de información, las formas o procedimientos o técnicas para obtenerla, para sistematizar y analizar los datos, etc., en ultimas, en el presente proyecto de Investigación La Metodología o llamado también Diseño Metodológico da respuesta a una estrategia organizada para elaborar la investigación, fabricada enteramente por los investigadores y que va sufriendo ajustes en el desarrollo del proceso, donde la información que se obtiene debe tener el máximo grado de exactitud, verosimilitud y confiabilidad.

La metodología de este trabajo es una encuesta a 100 productores de arroz, por muestreo aleatorio simple dado que solamente estoy teniendo en cuenta a aquellos individuos que cumplen con la característica de producir antes y después de la firma de Tratado de Libre Comercio.

Como información secundaria y darle mayor veracidad a la información recolectada en la muestra, se presenta un análisis de estadística de producción, siembra y nivel de precios para el periodo de análisis que se ha tomado para esta tesis. Igualmente se busca evidenciar el impacto del TLC con Estados Unidos mostrando el comportamiento de las importaciones y exportaciones de arroz.

El presente estudio, consiste en examinar, comprender e interpretar los impactos que ha propiciado la firma del Tratado de Libre Comercio (TLC) al sector agrícola en el departamento del Huila, en los periodos (2010-2013) teniendo como referente métodos mixtos, es decir cualitativos y cuantitativos, esto se llevara a cabo a través de fuentes bibliográficas; Por otro lado, se emplearán datos que han sido recolectados, por las principales entidades del país entre, ellas la Sociedad de Agricultores de Colombia (SAC)

La Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), al ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural (MINAGRICULTURA), entre otras.

TIPO DE INVESTIGACIÓN

El Proyecto de Investigación tendrá una articulación de dos Tipos de Investigación:

La Investigación Cualitativa porque su función se puede delimitar a la descripción, generación, comprensión de teorías o conceptos a partir de interpretaciones (partiendo de datos y no recolectándolos), es decir se empleó características, generalidades, situaciones del sector arrocero en el Departamento del Huila en este contexto y como punto de partida también en el contexto nacional, permitiendo así emplear información valiosa.

La Investigación Cuantitativa porque presenta entre sus características más importantes que inicia de un problema y unos objetivos bien definidos, proyecta hipótesis para ser validadas por medio de pruebas empíricas y estas generalmente se elaboran como proposiciones matemáticas o proposiciones que pueden ser transformadas en fórmulas matemáticas (información cuantificable), usan técnicas estadísticas avanzadas para sus análisis, en pocas palabras se empleó este tipo de Investigación porque se enfocaron cantidades de producción de arroz por departamentos por municipios, áreas sembradas, proyecciones numéricas es por ello que es cuantitativa por su definición en cantidades.

HIPÓTESIS

- La presencia de subsidios en la agricultura de los Estados Unidos y la gran tecnificación de la producción arroceras, genera en ellos economía a escala que va a repercutir en un precio más competitivo que atraerá a los importadores nacionales.

POBLACIÓN

Es de suma importancia conocer el tipo de población donde se aplica el trabajo investigativo en este caso los productores de arroz que integra el gremio un gremio diverso, a lo largo de los Municipios productores del Departamento del Huila, pues bien esta población a analizares la totalidad del fenómeno a estudiar en donde las unidades de población poseen una característica común, la cual se estudia y da origen a los datos de la investigación.

Se presume que en el Departamento del Huila en el 2014 existen unas 12.000 familias que viven de la producción de arroz, en lo que generan aproximadamente unos 32.000 empleos, siendo un sector importante en la generación de ingresos de la población y es un factor dinamizador de la economía regional.

MUESTRA

Es una encuesta que parte de los elementos de la población, de la cual resultan los datos de las variables que sirven para calcular los valores estimados a analizar o también puede ser considerada como el conjunto de operaciones que se realizan para estudiar la distribución de determinados caracteres en la totalidad de una población, universo o colectivo, partiendo de la observación de una fracción del universo considerado.

La muestra en donde se va a obtener la información va por debajo del 0,01% de la población objeto de la investigación es decir del sector arroceras, de los productores arroceras ubicados en los diferentes Municipios del Departamento del Huila.

FUENTES Y TÉCNICAS DE RECOLECCIÓN DE LA INFORMACIÓN

El Proyecto de Investigación cuenta con una enriquecida información, tomada en fuentes primarias con consultas en textos de FEDEARROZ, ANUARIO ESTADÍSTICO DEL HUILA AÑO 2012, , INFORME PRODUCTIVO SECRETARIA DE AGRICULTURA Y DESARROLLO RURAL DEL HUILA, entre otros.

Como fuente secundarias se utilizó más desde el punto de vista u óptica más local es por ello que se consultó textos como los siguientes DIAGNOSTICO PRODUCTIVO PLAN DE DESARROLLO MUNICIPAL DE TESALIA 2012 – 2015, SIETMAS PRODUCTIVOS BASES EN EL ESQUEMA DE ORDENAMIENTO TERRITORIAL DEL MUNICIPIO DE TESALIA 2011.

FUENTES DE RECOLECCIÓN DE INFORMACIÓN

Considero de importancia todos los métodos de recolección de información, pero se emplearon los más eficaces, prácticos, contundentes para la obtención de la misma.

Observación Directa

Esta fuente fue puesta en funcionamiento contando que su ventaja principal estriba en la posibilidad de que los hechos son percibidos directamente sin ningún tipo de intermediación colocando al observador ante la situación a estudiar, como esta se da naturalmente, en el caso del proyecto de Investigación por ser un proyecto de impacto en la región, en mi departamento se hizo un análisis más detallado puesto que la situación se vive y se observa al gremio arrocero mediante visitas de campo su situación actual, su impacto, sus crisis etc.

La Entrevista

Esta herramienta fue empleada para indagar, cuestionar a líderes del gremio arrocero de los Municipios de Campoalegre, Neiva y Tesalia sobre su óptica o perspectiva referente a la situación del cultivo de arroz por el TLC, en la Entrevista se logra una forma de recolección de información bastante utilizada, que consiste en la relación directa que establezco yo

como investigador y el objeto de estudio a través de individuos o grupos en este caso el gremio arrocero (líderes) con el fin de obtener testimonios orales para su estudio y análisis.

La Encuesta

Esta Técnica es la más importante y la que mejores resultados arrojó, teniendo en cuenta que es una forma de recolección de información bastante utilizada, que consiste en la relación directa que establezco yo como investigadora y mi objeto de estudio que es el impacto que ha generado en la productividad del sector arrocero a través de sus protagonistas es decir los protagonistas, el gremio para obtener testimonios orales; para su estudio y análisis fueron realizadas a 100 productores de arroz, teniendo en cuenta que la muestra fue del 1% de las 10.000 familias arroceros existentes en el departamento.

CAPITULO I

En este capítulo analizaremos la Balanza comercial anual de Colombia, además de las exportaciones e importaciones para posteriormente hacer análisis a la Balanza Comercial del producto a analizar (arroz), para identificar como se encuentra Colombia y cuál ha sido el comportamiento en los años 2007-2013 y si posiblemente el TLC ha afectado la producción de arroz.

CLASIFICACIÓN DEL ARROZ

La partida arancelaria 1006 se desglosa en cuatro subpartidas:

100610: ARROZ CON CÁSCARA (ARROZ PADDY)

El arroz provisto de cáscara después de la trilla se denomina arroz paddy o arroz con cáscara. Esto significa que los granos de arroz siguen estando revestidos de una cáscara que los envuelve firmemente.

100620: ARROZ DESCASCARILLADO (ARROZ CARGO O ARROZ PARDO)

Según European commission (2013) en el arroz descascarillado (arroz cargo o arroz pardo), solo se ha eliminado la cáscara. El arroz pardo es un arroz sin pulir que ha sido molido para separar la cáscara del núcleo, pero conserva la capa de salvado y el germen, lo que le proporciona un sabor a frutos secos y una textura recia.

Asimismo, el arroz pardo requiere alrededor del doble de tiempo de cocción y tiene un plazo de conservación mucho más corto (debido al aceite que contiene el germen).

100630: ARROZ SEMIBLANQUEADO O BLANQUEADO, INCLUSO PULIDO O GLASEADO

También es posible moler el arroz para eliminar el pericarpio (la capa externa del arroz, que sigue presente en el arroz pardo). Este tipo de arroz ha sido molido o semimolido.

El arroz semiblanqueado es arroz despojado de su cáscara, el arroz blanqueado es arroz entero al que se le ha quitado todo el pericarpio pasándolo a través de conos de blanquear especiales. El arroz blanqueado también puede haber sido pulido y posteriormente glaseado para mejorar su aspecto.

El proceso de pulido, concebido para embellecer la superficie mate del arroz blanqueado, se realiza en máquinas de cepillado o conos de blanquear. El glaseado consiste en revestir los granos con una mezcla de glucosa y talco en bidones de glaseado especiales. (European commission., 2013)

100640: ARROZ PARTIDO

El arroz partido es arroz blanco dañado durante el tratamiento. Cuando, durante el proceso de molienda, se separan del arroz blanco fragmentos de una longitud igual o inferior a tres cuartas partes de la longitud media del grano entero, cuya forma se mantiene intacta, se clasifican como arroz partido. (European commission., 2013).

Los granos de arroz partido tienen una textura baja en fibra y un reducido nivel de nutrientes, aunque conservan un elevado nivel energético. Este tipo de arroz es de calidad inferior y se utiliza habitualmente en preparaciones para bebés, cereales para el desayuno, alimentos para mascotas, vino de arroz y harina de arroz, así como en productos preenvasados o enlatados.

EXPORTACIÓN: Para ello se tuvo en cuenta estadísticas, datos reales de Anuario estadístico del Ministerio de comercio, donde se analizara el comportamiento y la dinámica de las exportaciones de arroz.

Gráfica 4 EXPORTACIÓN DE ARROZ 2007-2013



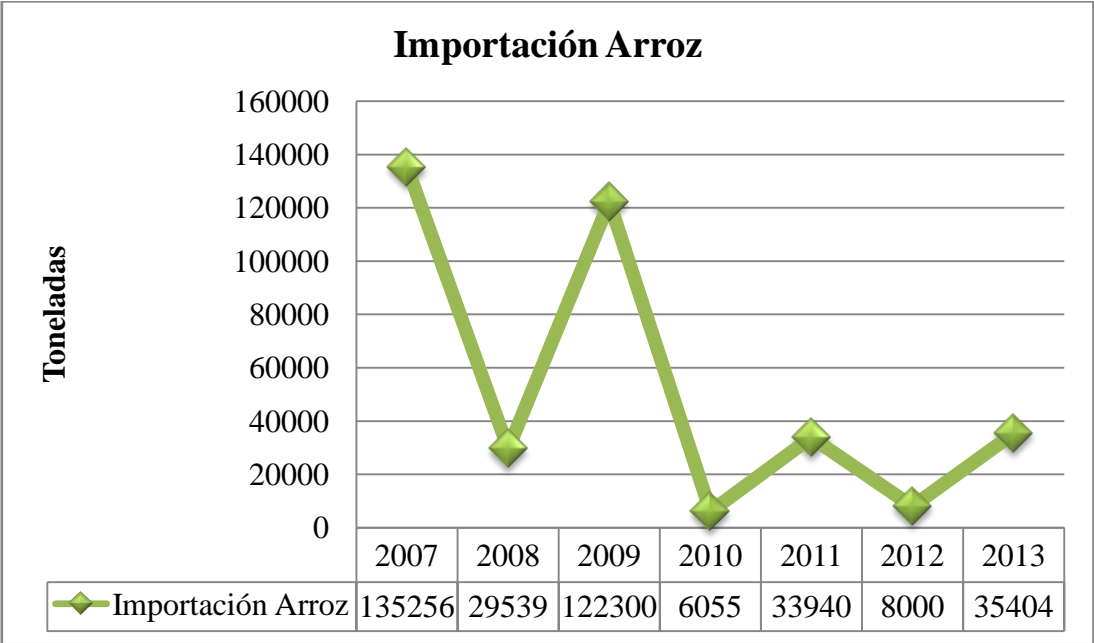
FUENTE: Elaboración propia a partir de MINCIT

Las exportaciones de cada una de las partidas arancelarias existentes (arroz paddy, arroz descascarillado, arroz blanco, arroz partido) fueron casi inexistentes.

Para 2008 el volumen de arroz exportado presentó un aumento destacado, al pasar de 295 a 1.479 toneladas, sin embargo en 2009 las exportaciones se contrajeron fuertemente y solo llegaron a 63 toneladas. Para el 2010 y el 2011 el volumen de exportaciones se recupera aumentando las cantidades exportadas en 155 y 200 toneladas respectivamente.

IMPORTACIÓN: se trabajó los datos del anuario estadístico, donde se analizara el comportamiento que han presentado las importaciones en el periodo de análisis 2007-2013.

Gráfica 5 IMPORTACIÓN DE ARROZ 2007-2013



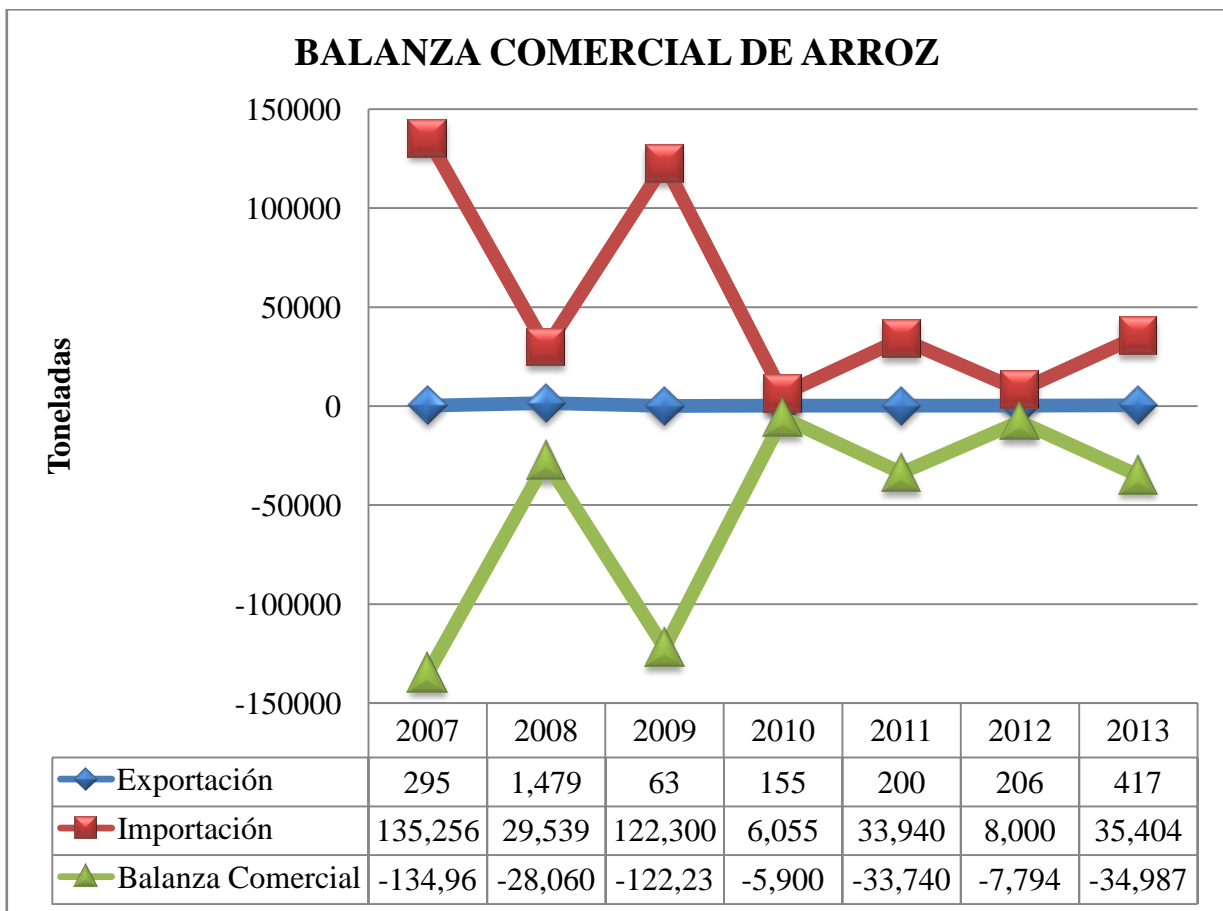
FUENTE: Elaboración propia a partir de MINCIT

Para el año 2007 ingresaron al país 135.256 ton de arroz, en 2008 solo se registraron 29.539 ton, en 2009 vino la recuperación con 122.300 ton. Es decir, que en el año 2008 las importaciones se redujeron en 105.717 ton.

A su vez, para los años 2010 y 2011 el nivel de importaciones se reduce con respecto al 2009, en especial para el 2010 que solo se importaron 6.297 toneladas. Lo que indica que la importación de arroz viene disminuyendo desde el 2007 donde se presenta la cantidad mayor de toneladas que ingresaron al país.

Según García, (2011) en el 2009 las importaciones de arroz procedentes de los Estados Unidos representaron el 51% en parte debido a la situación política con los países andinos (Ecuador y Venezuela).

Gráfica 6 BALANZA COMERCIAL DEL ARROZ 2007-2013.



GRAFICA 6. FUENTE: Elaboración propia a partir de MINCIT

La Balanza Comercial es deficitaria para Colombia, esto quiere decir que las importaciones son mayores a las exportaciones, que Colombia no tiene la capacidad de autoabastecerse en los requerimientos de arroz para consumo.

CAPITULO II:

En este capítulo analizaremos cual ha sido el municipio del departamento del Huila más afectado por la firma del TLC, tomando datos de producción y hectáreas sembradas anuales (2007-2013), observando en que cantidad ha aumentado o disminuido estas dos variables.

Municipio del Departamento del Huila, afectado por la firma del TLC

Según Camara de Comercio de Neiva (2013) la economía departamental se soporta principalmente en el sector agropecuario, el sector del comercio-productos y servicios, explotación petrolera y el sector de transporte y comunicaciones, que en promedio representa el 74% del total del Producto Interno Departamental.

El comportamiento del Producto Interno Bruto del Huila (PIB) por periodos anuales, muestra fluctuaciones con crecimientos acelerados siendo los años 1995 (20.09%) y 2002 (12.9%), seguidos por decrecimientos hasta llegar a tasas negativas en los años 1994 (-3.95%), 1997 (-0.34%) y 1999 (-1.82%). (Camara de Comercio de Neiva, 2013).

La participación del PIB del Huila en el PIB Nacional ha aumentado a una tasa promedio de 0.018 puntos, aunque en los años 1994, 1997 y 1999 arrojaron tasas de crecimiento negativas, que en promedio anual fue 0.053 puntos. En los últimos años se ha incrementado esta participación de tal forma que en el 2001 fue de (2.17%), en el 2002 de (2.17%) y en 2003 de (2.50%).

La agricultura se ha desarrollado y tecnificado en los últimos años y sus principales cultivos el *arroz de riego*, plátano, café, maíz tecnificado, maíz tradicional, fríjol, sorgo, cacao, caña panelera, yuca, tabaco y frutales en general.

En el área cafetera, el Huila es la primera zona del país con el mayor volumen de producción del grano, superando a los departamentos del eje cafetero (Antioquia, Caldas, Quindío y Risaralda).

Otro renglón importante en la economía regional, principalmente en la zona norte es el *cultivo del arroz* que según Camara de Comercio de Neiva (2013) ocupa cerca de 29.180 hectáreas con rendimientos cercanos a la productividad más alta del país cercana a las 7 Ton/ha. Un tercer renglón de consideración está representado por el frijol y el maíz tradicional (norte y sur) al cual se destinan más de 45.294 hectáreas. En áreas sembradas en maíz comienza a ganar espacio el tecnificado, sin embargo los rendimientos por hectárea se encuentran por debajo del promedio nacional (3,37 Ton/ha.), aun así todos los municipios cultivadores de maíz presentaron márgenes de rentabilidad aceptable. Finalmente vale la pena mencionar las plantaciones de cacao(norte y centro) que ocupan más de 9.686 hectáreas.

Los cultivos de frutas muestran un crecimiento notable, cabe destacar que el departamento es el primer productor nacional de granadilla, lulo, maracuyá y badea; el segundo productor de pitahaya y uva; además se destacan también cultivos de mora, tomate de árbol, melón, cholupa y otros cítricos.

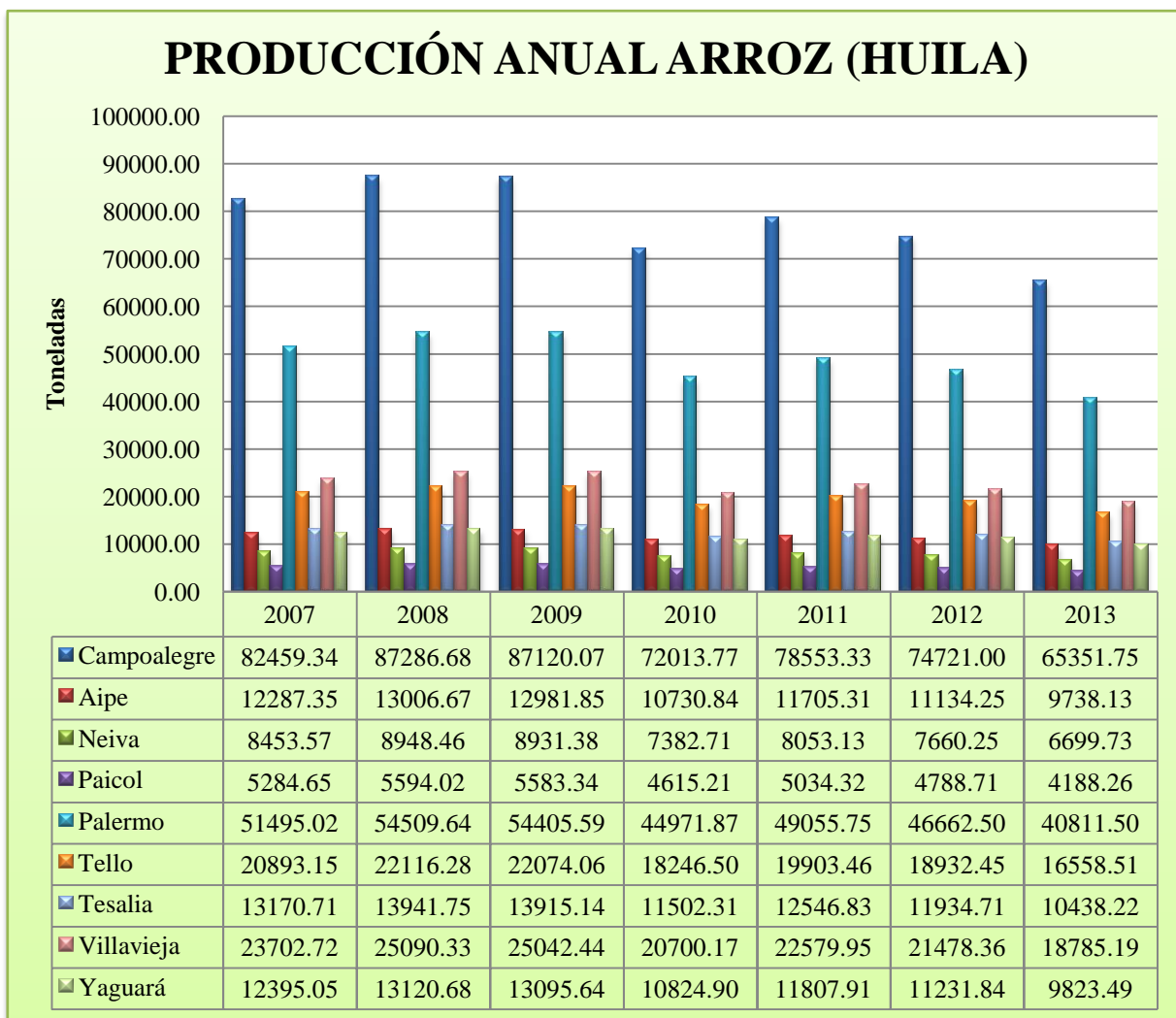
Por otra parte los últimos años no han sido buenos para los productores de arroz en el Huila y en el país. A la fluctuación constante y los bajos precios que han afectado tan duramente el sector, se agregan los efectos nocivos por la entrada ilegal del grano de contrabando en el departamento. Si a esto le suma las importaciones del TLC, así como las importaciones de Perú y Ecuador, esto equivale a un repunte del precio y los agricultores, con el precio actual, están perdiendo recursos y nadie siembra para perder.

Asimismo, durante el año 2013, las condiciones climatológicas no han sido las mejores y en los cultivos se han tenido que afrontar serios problemas fitosanitarios como hongos, insectos y plagas en general. Las temperaturas afectan la producción, porque en condiciones fisiológicas la planta del arroz necesita de una determinada temperatura,

Según Camara de Comercio de Neiva (2013) en tema de productividad actualmente la carga de 125 kilos de arroz cuesta 115.000 pesos. En una hectárea en condiciones normales se producen 100 bultos de 62,5 kilos, lo que representaría un valor total de 5'750.000 pesos. Sin embargo, el total de los costos de producción para una hectárea, incluidos fertilizantes, semillas y mano de obra, oscila entre \$5'500.000 y \$6'000.000 de pesos.

Esto quiere decir que si el agricultor es propietario logra salvar la inversión del cultivo, pero no le generarán ganancias. Los problemas se acrecientan cuando en una hectárea no se logran sacar más de 100 bultos por las condiciones del terreno, el clima o los problemas fitosanitarios.

Gráfica 7 PRODUCCIÓN MUNICIPAL DE ARROZ EN EL DEPARTAMENTO DEL HUILA 2007-2013



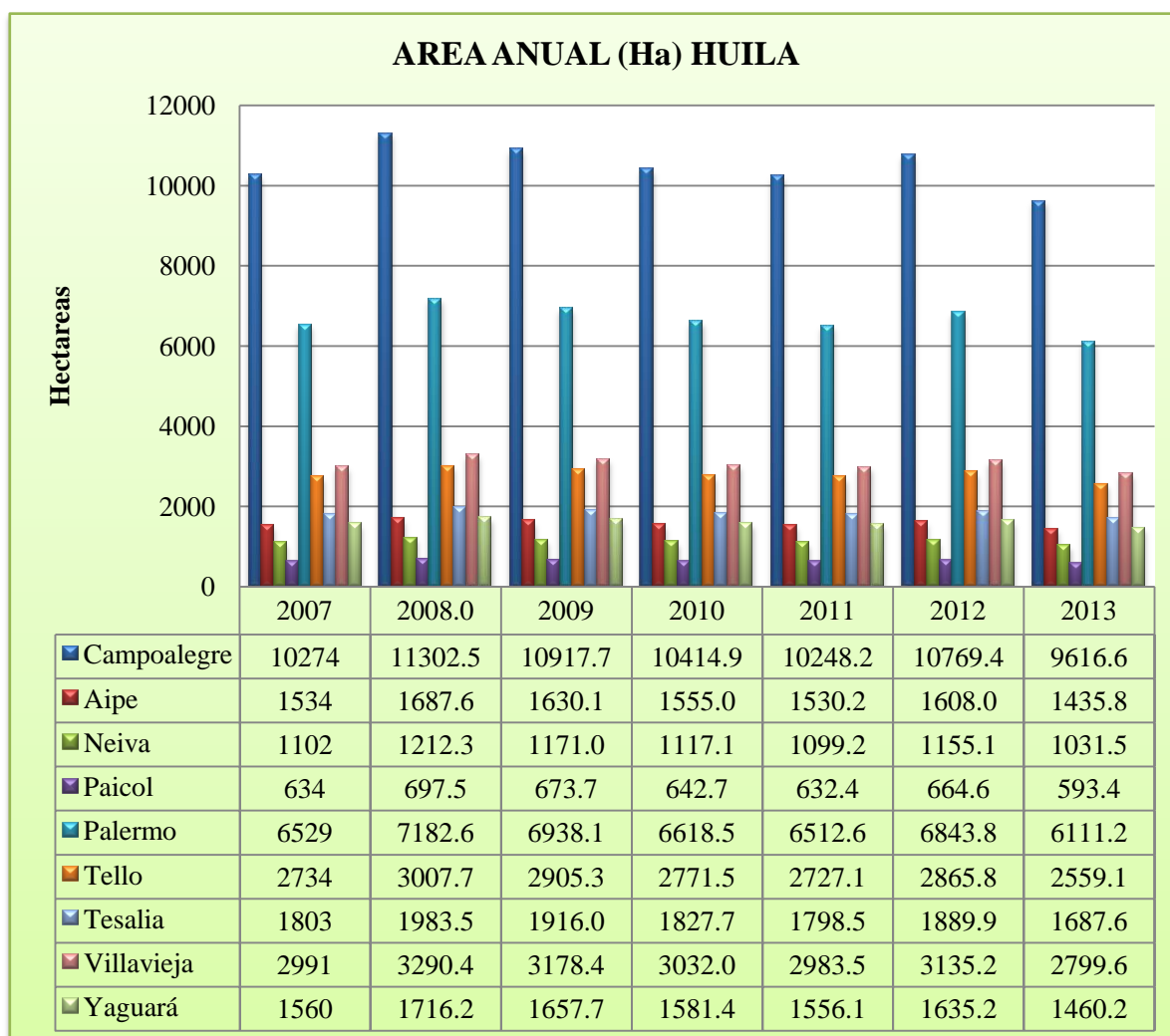
Grafica 7.FUENTE: Elaboración propia a partir de DANE-FEDEARROZ.

En la gráfica se evidencia los 9 Municipios más productores de arroz del Departamento del Huila, que nos evidencia un decrecimiento en la producción del grano; en el caso de Campoalegre Municipio pionero en el país en reforma agraria y producción arrocera donde se encuentra la sede del Molino Flor Huila emblema de la industria a nivel nacional y cuatro molinos más de amplio reconocimiento en la región, se observa un decrecimiento en producción por Toneladas desde el año 2007 al 2013 en más de 17.108 toneladas, lo que se traduce que se dejaron de sembrar cerca de 1.368 Has.

Teniendo en cuenta que en cada hectárea la producción es en promedio de 100 sacos de 62.5 Kg por has, es decir 62.500 Kg traducidos en Toneladas es de 6,25 si el cultivo en cada predio o lote se siembra dos veces al año como lo hacen en la zona rural de Campolagre, un arroz con riego por gravedad y mecanizado.

El análisis muestra que en el año 2008 y 2009 respecto al año 2007, muestra un crecimiento de la producción de arroz en más de 4.827 ton, pero cayendo en el año 2010 su producción en más de 10.446 ton que representa alrededor de 835 has, influyendo en el área total de siembra de arroz que en Campoalegre es de 10.769 has, en los dos semestres según el último Anuario Estadístico del Huila; en el año 2012 sigue en picada la producción en una diferencia de más de 3.832 ton con respecto al año anterior, representando un área de siembra de 613 has menos, hasta terminar el año 2013 con una producción comparada con el año anterior de 4.685 has, lo que refleja una disminución de 749 has sembradas.

Gráfica 8 HÉCTAREAS DE ARROZ DE MUNICIPIOS DEL DEPARTAMENTO DEL HUILA 2007-2013



Gráfica 8. FUENTE: Elaboración propia a partir de DANE-FEDEARROZ.

En el análisis de la presente gráfica ratifica que sin duda alguna Campoalegre sigue siendo líder en la siembra y cosecha de arroz, pero las cifras muestran un decrecimiento o disminución de 658 has, comparada desde el año de 2007 al 2013 directamente, lo que representa más de 4.112 ton menos de arroz.

En cambio el año 2012 en todos los 9 Municipios productores de arroz muestra un indicador algo aliviador con respecto a la producción, pero en el año 2013 cuando estalla la crisis del sector arrocero se evidencia la caída que tiene.

La gráfica demuestra que el Municipio con menos área sembrada en arroz en el Departamento es Paicol que en el año 2007 tuvo un área de 634 has, y ya en el 2013 la tuvo de 593 es decir 41 has menos, lo que representa 1.599 jornales menos, es decir pagos en el año 2013 a \$24.000 libres se dejaron de percibir \$38.376.000 por parte del gremio y que influiría en la economía local del año anterior.

En total en el año 2012 se sembraron 30.563,8 has de arroz en todo el departamento del Huila, comparado con el año 2008 que fue de 32.710,3 has, es decir una disminución en área sembrada de 2.146,5 has, que ha impactado negativamente la economía del Departamento en más de 83.713 jornales menos, representados en ingresos por más de \$2.009.112.000 dividida en las 5.800 familias dejaron de percibir \$346.398 en promedio cada familia en cargadas de la mano de obra no calificada en las diferentes fases del cultivo de arroz.

Desde luego el Municipio más afectado por esta situación es su mayor productor por mayor área sembrada y cosechada, por volumen de producción en toneladas y por la cantidad de empleo que genera esta actividad agrícola es Campoalegre en donde sus cultivos se encuentra en Llano Grande, La vega del Oriente, La Vega del Igua, entre otros corregimientos, aprovechando la bondad de las aguas del río Neiva.

La historia agrícola de Campoalegre se asocia con el arroz, su cultura es basada en este producto, como se mencionó anteriormente, Campoalegre es pionero en reforma agraria desde finales de la década del 60, es pionero y piloto en cultivo de arroz con otras regiones del Tolima, Llanos Orientales y Magdalena en la Costa Atlántica, se encuentra la sede principal del molino Flor Huila insignia del impulso empresarial de la región y otros 4 molinos más (las Mercedes, San Isidro etc.), es por ello que retomamos el análisis anterior de la gráfica de Hectáreas de arroz sembradas por cada Municipio lo que se traduce que en Campoalegre cae la siembra y cosecha de arroz en más de 1.153 has lo que equivale en 44.967 jornales diarios menos que dejaron de percibir los jornaleros, obreros de campo que viven de esta labor, que en el año 2013 el promedio de pago por cada jornal fue de \$24.000 libres, equivalente a una cifra cercana de \$1.079.208.000 una cifra significativa para la economía de ese municipio; teniendo en cuenta que según el Anuario Estadístico del Huila para una Hectárea de Arroz se requiere un promedio de 39 jornales desde la preparación del

suelo, la siembra, las labores culturales (aplicación de fungicidas, insecticidas y herbicidas) y por último la cosecha y el beneficio.

CAPITULO III

En este capítulo analizaremos el comportamiento del precio del arroz para los años 2007-2014 y evaluaremos en la encuesta realizada a los productores de arroz los ingresos que obtuvieron antes y después del TLC, y las posibles razones dadas por los mismos productores sobre este efecto.

ANALISIS DE PRECIO DEL ARROZ: en este análisis documental extraído en estadística y datos oficiales de FEDEARROZ, y los precios al productor del DANE.

**Tabla 1.PRECIOS PROMEDIO MENSUAL, ARROZ PADDY VERDE EN COLOMBIA
PESOS / TONELADA
2007 – 2014**

MES	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Enero	6.274	6.328	9.531	6.796	7.832	7.643	7.326	7.151
Febrero	6.314	6.746	8.563	7.521	7.848	7.928	7.112	7.322
Marzo	6.321	7.670	7.772	7.057	8.107	8.163	7.265	7.434
Abril	6.305	7.788	7.686	6.678	8.282	8.525	7.522	7.516
Mayo	6.345	8.057	7.731	6.804	8.736	9.337	7.501	7.421
Junio	6.366	10.097	7.488	7.154	8.414	9.129	7.837	7.445
Julio	6.336	10.528	6.971	6.971	7.263	9.147	7.379	7.429
Agosto	6.290	8.427	6.707	6.988	7.559	9.391	7.269	
Septiembre	6.283	8.668	6.381	7.312	7.939	9.617	7.296	
Octubre	6.349	9.821	6.390	7.577	8.273	9.549	7.395	
Noviembre	6.365	10.125	6.546	7.822	8.460	8.758	7.341	
Diciembre	6.343	9.885	6.465	7.885	7.970	8.124	7.209	

TABLA 1. FUENTE: Elaboración propia a partir de FEDEARROZ-IPP 2006.

() Los precios a partir de agosto del 2014 no aparecen registrados

En la presente tabla, se tomaron los precios promedio mensual de Fedearroz y el Índice de precios al productor, para hallar los precios reales; se puede analizar que los precios por tonelada tienen un comportamiento estable en el periodo 2007-2013, donde para el año 2008 supera la barrera del millón de pesos que a precios reales sería 10.528 pesos.

Al no aumentar los precios para el periodo analizado esto repercute en el fomento de la producción ya que el agricultor no tiene incentivos para incrementar su nivel de producción, comparando precio inicial con precio final la variación es baja en términos reales.

Gráfica 9 PRECIO PROMEDIO MENSUAL DE ARROZ PADDY EN COLOMBIA 2007-2014.



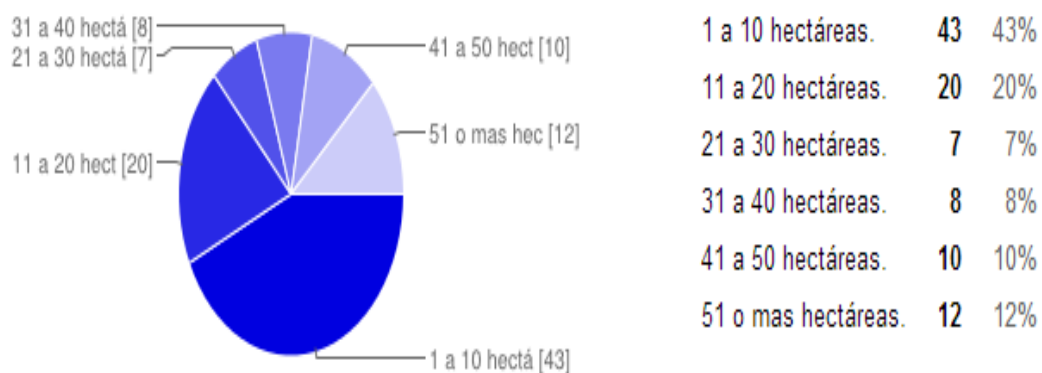
Grafica 9. FUENTE: Elaboración propia a partir de FEDEARROZ.

Con la entrada en vigencia del TLC el 15 de mayo del 2012 se puede evidenciar un efecto rezagado en el comportamiento de precios constantes del año 2006 dado que con la firma del Tratado no fue de inmediato la disminución en estos. De igual forma al analizar el periodo 2007-2013 no se evidencia una fuerte caída en los niveles de precios.

INFORME DE RESULTADOS

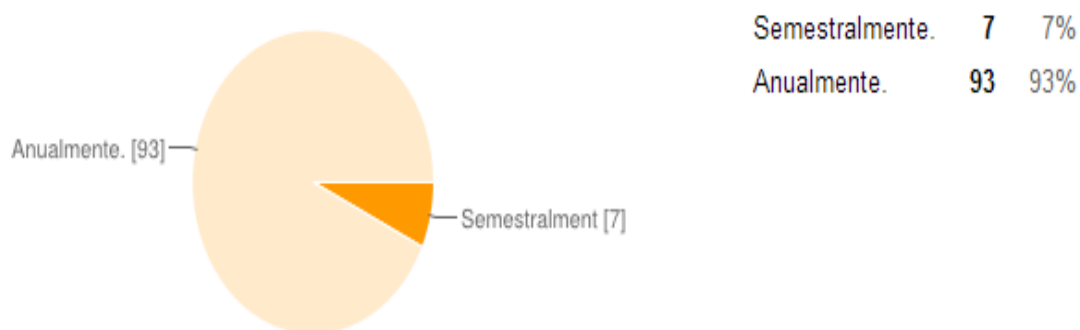
El análisis se hace de acuerdo a las encuestas aplicadas y desarrolladas en visita de campo y en las cabeceras municipales de los pueblos productores de arroz, al gremio productor ya bien sea pequeña o mediana, la muestra de 100 productores.

1. ¿Usted cuánta área siembra de arroz?



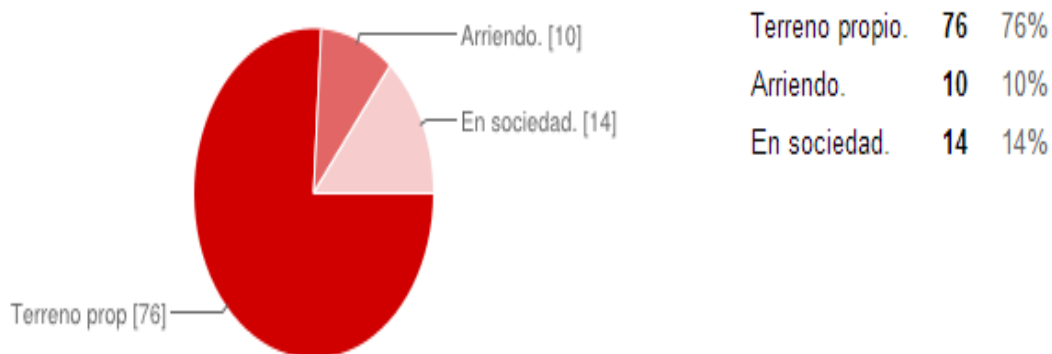
- Se puede determinar que un 43% de los productores de arroz son pequeños.

2. ¿Cada cuánto siembra arroz?



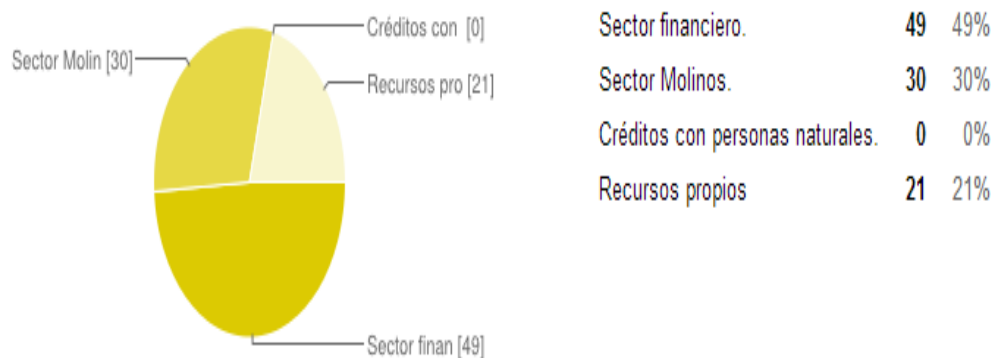
- El 93% de los productores de arroz siembran anualmente, según lo expresado por ellos esto se debe a la falta de tecnificación.

3. Su producción de arroz se lleva a cabo en:



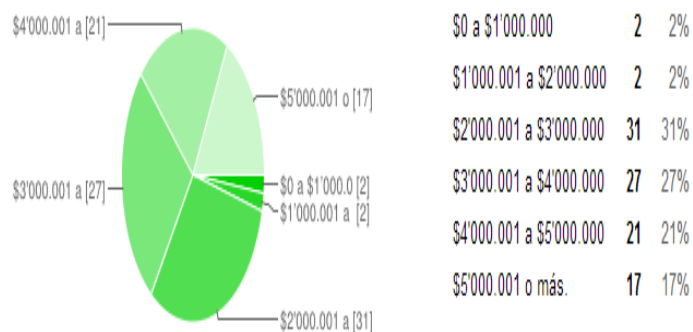
- Se puede afirmar que el 76% de los productores de arroz encuestados tiene terreno propio, por ser pequeños productores tiene sus propias parcelas menor a 10 Has, que han adquirido mediante políticas de Estado de hace varias décadas como la Reforma Agraria desde los tiempos del INCORA ahora INCODER, entidades adscritas al Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural, el 10% es arriendo, como común denominador son predios superiores a 10 has, en promedio se estima un costo de \$800.000 por has.

4. ¿De dónde obtienen los recursos para invertir en la producción arroz, bajo que medio apalanca la cosecha?



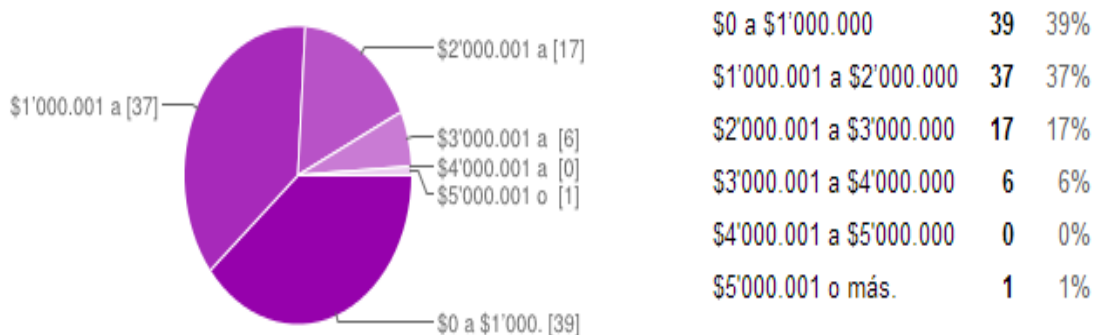
- El 49% de los productores encuestados obtiene los recursos del sector financiero (Banco Agrario, Cooperativa Utrahuilca, etc.) para financiar el cultivo de arroz, el otro 30% refleja que son financiados por Molinos que operan en la región como Florhuila y Roa, condicionándolos a la compra desde los insumos (semillas, plaguicidas, abonos o fertilizantes etc.) hasta la venta de la cosecha es una especie de contrato agrícola, de una forma estricta.

5. ¿Cuáles fueron sus ingresos por hectárea de arroz antes de la entrada en vigencia del Tratado de Libre Comercio con los Estados Unidos (2005)?



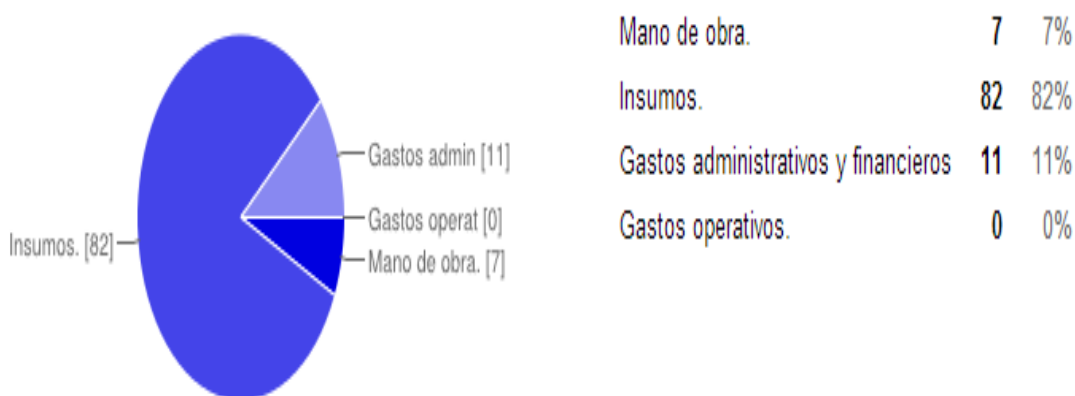
- En el análisis del presente punto se produce unos ingresos estables antes del TLC con USA que permitió la entrada del arroz a precios bajos, un 31% de los productores manifestaron que sus ingresos por Ha cosechada eran de \$2.000.000 a \$3.000.000, una rentabilidad anual cercana a los 30 millones en 10 has.

6. ¿Cuáles fueron sus ingresos por hectárea de arroz en la última cosecha?



- Un 39% de los productores de arroz encuestados que obtuvieron o han obtenido ingresos o ganancias menores a \$1.000.000, seguido del 37% que percibió ganancias de \$1.000.000 a \$2.000.000, lo que se traduce el impacto o efecto negativo después del TLC, una situación crítica que se refleja en que ya no es viable y rentable sembrar arroz.

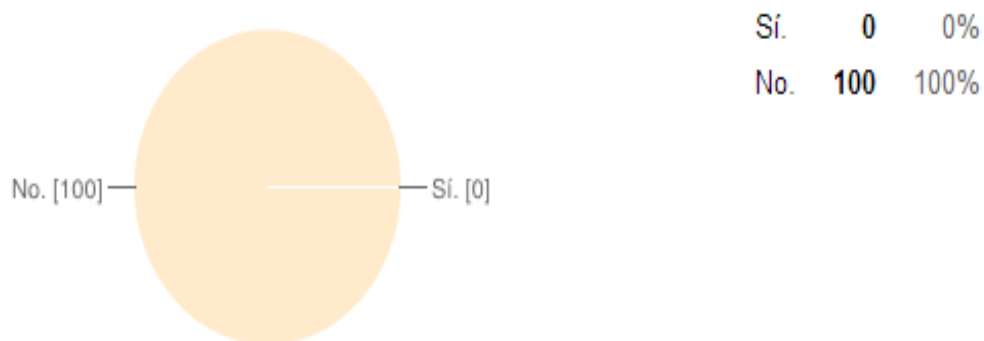
7. Dentro de los gastos o costos de la cosecha, cual es el factor que tiene mayor representación:



- En el punto séptimo la respuesta de los encuestados manifestaron que su mayor gasto o costo en la cosecha de arroz está representada en los Insumos como semillas, fungicidas, fertilizantes etc., con una participación del 82%, lo que ha convertido en inviable la propuesta agrícola se sembrar arroz sin regular el precio

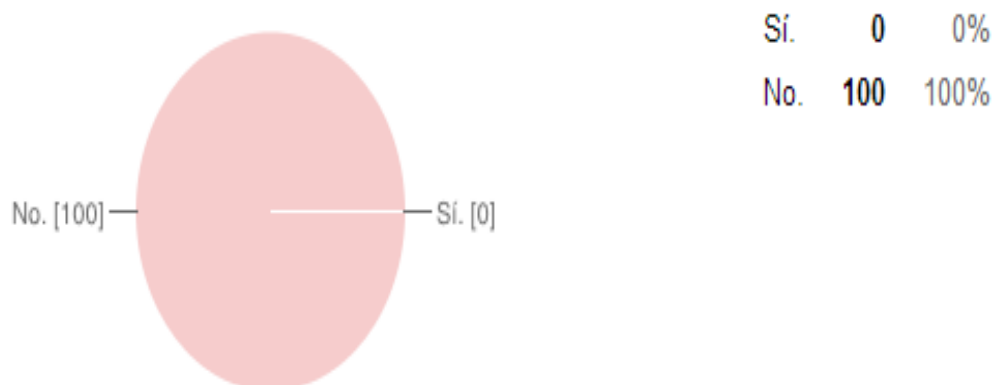
por parte de los grandes conglomerados que manejan este negocio, tales como Molinos, grupos económicos etc.

8. ¿Recibe usted alguna ayuda o apoyo por parte del Gobierno?



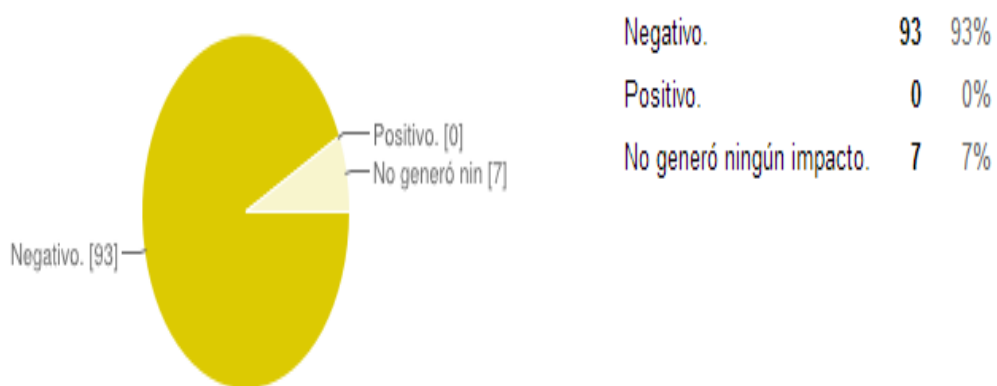
- En la pregunta octava de la encuesta el productor manifestó en un 100% que no recibía ninguna ayuda del gobierno referente al cultivar y cosechar arroz, teniendo en cuenta el gran descontento de este sector sumado a los movimientos de dignidades cafeteras, arroceras entre otros, por exigirle al gobierno nacional el control de contrabando, regulación de precios tanto de insumos como el de importaciones de arroz a menos precio enviado desde USA, que cuenta con una agricultura más tecnificada, en mejores condiciones y con buenas tasas de subsidio al productor.

9. ¿Cree la situación que la producción de arroz, es rentable?



En la pregunta novena que integra la encuesta aplicada a los productores de arroz manifestaron en su inmensa mayoría del 100% que no era rentable cultivar, cosechar arroz, reflejando o evidenciando cada día más la grave crisis de este sector agrícola.

10. De acuerdo con su punto de vista cree usted que el TLC firmado con EE.UU, generó un impacto:



- En la última pregunta de la encuesta el 97% de los productores de arroz encuestados, manifestaron que el TLC firmado con EE.UU generó un impacto, y el restante 7% manifestó que no, lo que afirma que de una u otra forma el TLC ha

incidido en la crisis actual del sector arrocero, desde el punto de vista u óptica del gremio arrocero.

CONCLUSIONES.

La molinería de arroz en el Huila es una de las actividades industriales más dinámicas si se compara con el total de las Industria Nacional. Pose costos de producción bajos, conseguidos principalmente con economías de escala, austeridad y eficiencia y mediante el uso de tecnología. Del proceso de producción de esta industria se obtiene como principal producto el arroz blanco y subproductos como la cascarilla de arroz y el arroz integral. Del arroz blanco puede afirmarse que es un producto homogéneo, considerado un producto básico (*Commodity*). Esta característica, es un elemento importante dentro del análisis de la estructura de mercado y las condiciones de competencia del sector.

La industria arrocera de Colombia y Huila se caracteriza por su avanzado desarrollo tecnológico en secado, trilla y clasificación del grano. Los rendimientos de grano entero, indicador que mejor refleja el grado de tecnología de la molinería de arroz, son similares a los obtenidos en Estados Unidos. Asimismo, la industria compra el 100% de la producción nacional de arroz, y por ende la totalidad del área sembrada, pero la situación del pequeño y mediano productor es otra referente a su rentabilidad.

El resultado del cultivo del arroz en el Departamento del Huila con respecto al TLC firmado con EE.UU no fue positivo; con varias fuentes que se citó se ve claramente que se han incrementado las importaciones de Estados Unidos y desde el año 2013, precisamente entre octubre y diciembre, cuando llegaron las primeras 79.000 toneladas exportadas de ese país en el contingente establecido por el TLC, los precios cayeron alrededor del 30%.

Cada año se incrementa el contingente que es el bloque o la cantidad negociada en importación de arroz con EE.UU, en donde Inicialmente, el contingente de arroz era de 79.000 toneladas, en donde los contingentes son crecientes, en los primeros seis años aumentan, cada año, el 4,5 por ciento, pero acá juega un papel importante y es el plazo que tiene el gremio productor arrocero tanto delHuila como del resto del País para mejorar

la competitividad es hasta el sexto año y ya se cumplió el primero, en donde se evidencia quedan cinco años.

El TLC firmado con EE.UU permitió sacrificar el sector arrocero del país, se cometió un atropello y un gran error, muy difícil de corregir y que muy posiblemente tiene que ser ajustado.

Por otra parte Es claro que Estados Unidos lo que persigue es el mercado colombiano y lógicamente, en detrimento de los productores nacionales. Por eso es indispensable el apoyo del gobierno nacional para sacar adelante las políticas y los planteamientos propuestos por la Federación Nacional de Arroceros (Fedearroz), para mejorar la competitividad del sector y hacerle frente al TLC, de lo contrario, estamos poniendo en peligro el ingreso de más de 12.000 familias solo en el Departamento del Huila y el empleo rural. Es que esto afecta el empleo rural, afecta los ingresos de los campesinos y productores en general.

Ya no es negocio atractivo la siembra y cosecha de arroz, por varios factores analizados y citadas en el proyecto de Investigación: primero los precios no competitivos por la puesta en vigencia con EE.UU quien importa carga de arroz mucho más barata en una economía potencial, desarrollada cuyas actividades agrícolas son subsidiadas por el estado, a esto sumado que los costos de producción del año pasado fueron de \$6.080.000 según el Anuario estadístico del Huila con cifras reales del sector agropecuario evaluaciones agropecuarias municipales de la región y con el aporte del DANE en los boletines de precios de Insumos y comparado con el precio actual de una carga es de \$115.000 arrojando 50 cargas promedio de producción por hectárea obtendría unos ingresos de \$5.750.000 a \$6.000.000, es decir se trabaja a pérdida, segunda causa de la crisis los precios Internacionales derivados de estas situaciones de competir con agriculturas más desarrolladas y subsidiadas y la mucha oferta a nivel mundial, tercera causa el fuerte contrabando en las fronteras desde los países vecinos como Venezuela en mayor proporción y Ecuador en mediana escala ha permitido el ingreso de arroz a menor precio y sin ninguna clase de control por las autoridades colombianas de Aduanas o con medidas y controles

frágiles lo que ha permitido el salto del poco control que ponen, cuarta causa de la crisis del sector la ineficiencia del Estado en regular y controlar precios de los Insumos lo que hace del cultivo del arroz también inviable, elevados costos de los mismos desde los abonos o fertilizantes hasta fungicidas, insecticidas para el control biológico y plan de sanidad, hasta el costo de semillas sin tener una política clara y estructural para intervenir y regular.

Con respecto de las grandes cantidades de arroz que ingresan de Venezuela, el gobierno nacional expidió el Decreto 2222 del 13 de julio de 2004 que restringe el ingreso al país de las importaciones de arroz procedentes de Venezuela, en donde se establece un contingente de 18.881 toneladas métricas para la importación de Arroz Paddy originarias de los Países Miembros de la Comunidad Andina, excepto Bolivia y Ecuador, el cual ingresa al territorio aduanero nacional libre de gravámenes de importación, situación que se desbordó y ha tenido poco eco en regulación de contrabando.

RECOMENDACIONES

Es absolutamente indispensable el apoyo del gobierno nacional con créditos blandos a largo plazo para la adquisición de maquinaria, para modernizar el sector y poner en práctica el programa de Adopción Masiva de Tecnología (AMTEC), lo que ha propuesto FEDEARROZ y que ya se demostró, en las zonas piloto, que es absolutamente posible lograr costos de producción, por tonelada, similares a los de Estados Unidos, para ello es hacerle un seguimiento si se adoptan estas estrategias y se implementan para ser más competitivos y productivos sería la única forma de salvar al sector arrocero del país y del Huila.

Se necesita una política clara, precisa y estratégica, un acompañamiento del estado del sector privado, de FEDEARROZ, en donde se exponga por ejemplo, que para mejorar la infraestructura del sector arrocero se requieren unas sumas específicas y unas líneas de crédito claras y con intereses bajos.

Diseñar una política clara, eficaz, sobre el control del contrabando no solo de arroz si no de varios productos agropecuarios desde las zonas fronterizas, Por parte del estado a través de sus entidades competentes.

Estimular la producción de arroz comenzando desde las bases productivas, incorporándolos en las nuevas tendencias tecnológicas articuladas estas tareas con el SENA, las Universidades, pero sin antes contar con la adquisición de la maquinaria y de acceder a los créditos blandos que garantice en algo una buena producción bajo estándares internacionales de calidad y productividad.

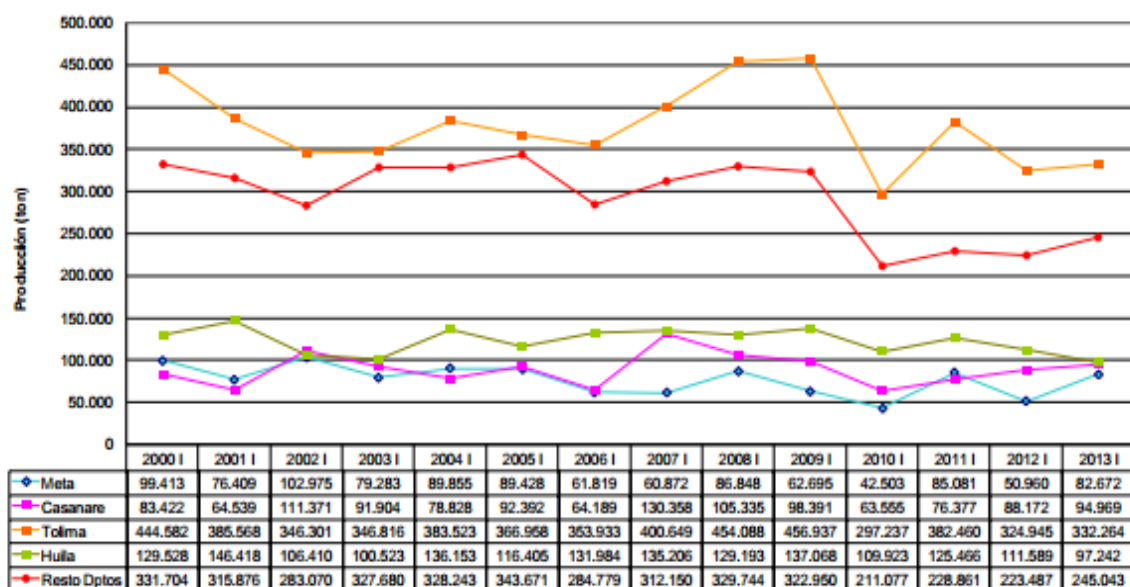
ANEXOS:

Anexos 1. PRODUCCIÓN Y ÁREA ANUAL DE LOS MUNICIPIOS DEL DEPARTAMENTO DEL HUILA AÑO 2007

Departamento	Área Anual	Producción Anual
Municipio	ha	(a) t
Caquetá	552	2.648
Albania	25	130
El Paujil	360	1.728
Florencia	11	33
Puerto Rico	156	757
Cauca	1.166	7.555
Caloto	373	2.088
Padilla	148	922
Santander de Quilichao	645	4.546
Cundinamarca	2.160	17.477
Beltrán	882	7.047
Girardot	50	382
Ricaurte	169	1.427
San Juan de Río Seco	234	1.857
Tocaima	825	6.764
Huila	31.505	239.914
Agrado	71	608
Aipe	1.534	11.865
Altamira	90	707
Baraya	410	3.093
Campoalegre	10.274	79.625
Garzón	304	2.232
Gigante	269	1.985
Hobo	351	2.604
Neiva	1.102	8.163
Paicol	634	5.103
Palermo	6.529	49.725
Rivera	516	3.903
Tello	2.734	20.175
Teruel	336	2.553

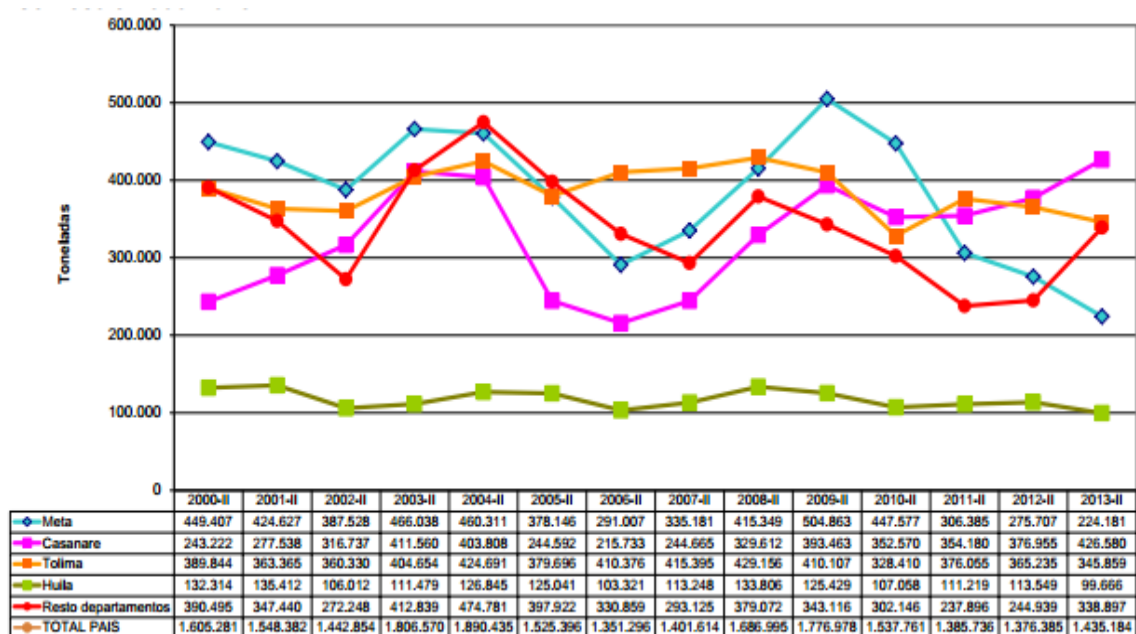
Departamento	Area Anual	Producción Anual (a)
Municipio	ha	t
Tesalia	1.803	12.718
Villavieja	2.991	22.888
Yaguará	1.560	11.969
Tolima	108.368	849.262
Alpujarra	159	1.107
Alvarado	3.367	27.582
Ambalema	9.294	68.076
Armero	4.711	34.075
Ataco	273	1.946
Chaparral	781	5.758
Coyaima	883	6.583
Espinal	12.285	101.778
Falan	21	134
Flandes	1.622	13.695
Guamo	13.620	108.699
Ibagué	12.484	109.491
Lérida	5.960	44.680
Natagaima	1.425	11.238
Ortega	2.323	17.242
Piedras	4.099	36.320
Prado	3.518	24.500
Purificación	14.762	107.587
Saldaña	10.472	77.744
San Luis	907	7.166
Valle de San Juan	139	1.095
Venadillo	5.265	42.767
Valle del Cauca	2.748	19.888
Ginebra	260	1.899
Jamundí	2.325	16.678
Tuluá	164	1.310
Centro	146.498	1.136.744

Anexos 2 PRODUCCIÓN DE ARROZ POR DEPARTAMENTO I SEMESTRE 2000-2007



Fuente: Convenio DANE – FEDEARROZ

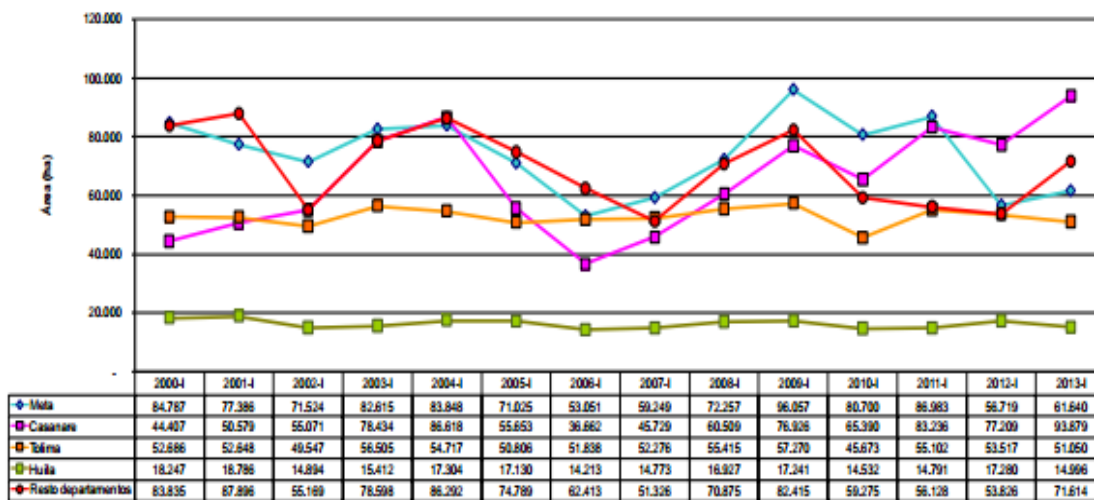
Anexos 3 PRODUCCIÓN DE ARROZ POR DEPARTAMENTO II SEMSTRE 2000-2013



Fuente: Convenio DANE - FEDEARROZ

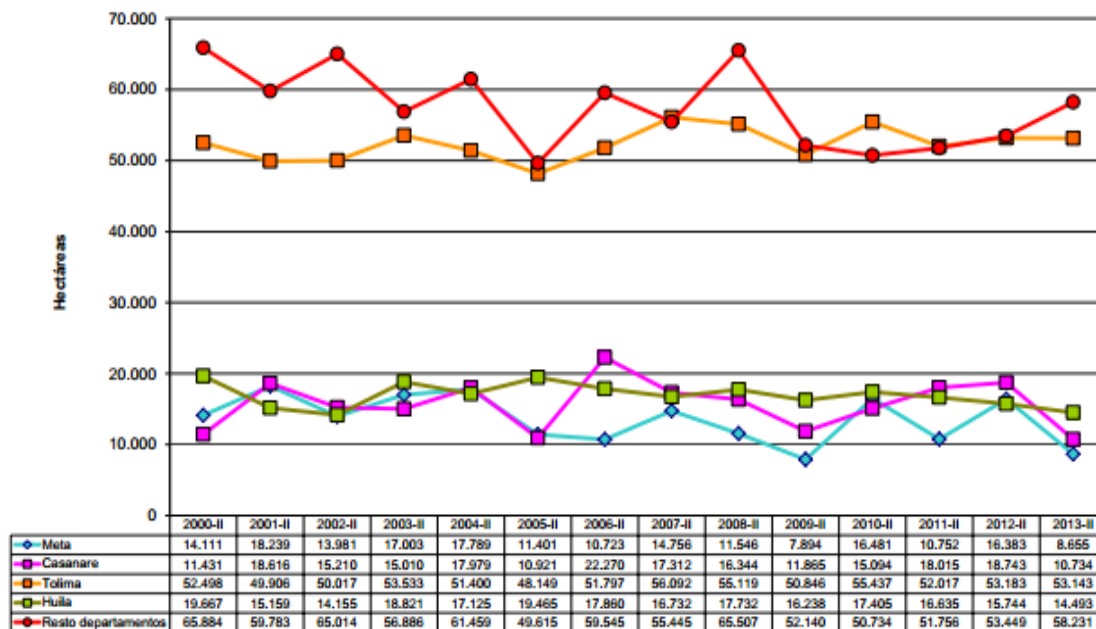
Resto de departamentos: Antioquia, Arauca, Atlántico, Bolívar, Caquetá, Cauca, Cesar, Córdoba, Cundinamarca, Guajira, Guaviare, Magdalena, Norte de Santander, Santander, Sucre, y Valle del Cauca

Anexos 4 ÁREA SEMBRADA DE ARROZ, SEGÚN DEPARTAMENTO I SEMESTRE 2000-2007



Fuente: Convenio DANE – FEDEARROZ

Anexos 5 ÁREA SEMBRADA DE ARROZ, SEGÚN DEPARTAMENTO II SEMESTRE 2000-2013



Fuente: Convenio DANE – FEDEARROZ

Resto de departamentos: Antioquia, Arauca, Atlántico, Bolívar, Caquetá, Cauca, Cesar, Córdoba, Cundinamarca, La Guajira, Guaviare, Magdalena, Norte de Santander, Santander, Sucre, y Valle del Cauca.

BIBLIOGRAFIA

- Constitución Política de Colombia*. (1991). Recuperado el 6 de Abril de 2014, de Constitución Política de Colombia: http://web.presidencia.gov.co/constitucion/index_06102009.pdf
- Camara de Comercio de Neiva*. (2013). Recuperado el 2 de Agosto de 2014, de Camara de Comercio de Neiva:
http://www.ccneiva.org/imagenes/Image/informe_coyuntura_regional_2013.pdf
- Área de paz, desarrollo y reconciliación. (Junio de 2010). *Huila, análisis de la conflictividad*. Recuperado el 10 de Abril de 2014, de Huila, análisis de la conflictividad.:
<http://www.undp.org/content/dam/undp/documents/projects/COL/00058220/Analisis%20de%20conflictividad%20Huila%20PDF.pdf>
- Areiza Segura, A. M. (2012). *Diagnóstico del mercado de arroz en Colombia*. Bogotá: Superintendencia de Industria y Comercio.
- Berumen, S. (2002). Fundamentos del Comercio Internacional de Mercancías. En S. Berumen, *Economía Internacional*. Mexico: Continental.
- Caviedes, M., & Arroyave, L. (Noviembre de 2011). *Universidad ICESI*. Recuperado el 5 de Abril de 2014, de Universidad ICESI:
http://bibliotecadigital.icesi.edu.co/biblioteca_digital/bitstream/10906/66846/1/notas_clase_economia.pdf
- Colombia, C. d. (17 de Junio de 1992). *Ley 5 de 1992*. Recuperado el 6 de Abril de 2014, de Ley 5 de 1992: http://pdba.georgetown.edu/Legislative/Colombia/ColCong_Reg.pdf
- Colombia, C. d. (23 de Diciembre de 1993). *Ley 101 de 1993*. Recuperado el 7 de Abril de 2014, de Ley 101 de 1993:
http://www.bancoagrario.gov.co/Agropecuario/RegSectorAgropecuarioRural/Documents/Ley101_23121993.pdf
- Colombia, C. d. (2007). *Ley 1143 de 2007*. Recuperado el 6 de Abril de 2014, de Ley 1143 de 2007:
<http://www.ica.gov.co/getattachment/96725c53-0fed-4553-a2dd-91ceef2c712d/2007L1143.aspx>
- Colombia, C. d. (21 de Noviembre de 2007). *Ley 1166 de 2007*. Recuperado el 6 de Abril de 2014, de Ley 1166 de 2007:
<ftp://ftp.camara.gov.co/UATL/GLIN/GLIN%202007/GLIN%20Ley%201166%20de%202007%20Aprueba%20el%20Protocolo%20Modificatorio%20al%20Acuerdo%20de%20Promoci%C3%B3n%20Comercial%20Colombia%20%E2%80%93%20Estados%20Unidos,%20de%202007.pdf>
- DANE. (2006). *RESULTADO DE LA INVESTIGACION NACIONAL DE ARROZ MECANIZADO- SEMESTRE I DE 2.006*. BOGOTA: DANE.

- DANE. (2006). *Resultado de la investigación nacional de arroz mecanizado- semestre I de 2006*. BOGOTA: DANE.
- DANE. (2012). *Encuesta nacional de arroz mecanizado*. BOGOTA: DANE.
- DANE. (2012). *Encuesta nacional de arroz mecanizado*. BOGOTA: DANE.
- Diaz Valencia, G. A. (Diciembre de 2011). *Impacto del TLC con Estados Unidos en el sector agrícola colombiano, mas riesgos que oportunidades*. Recuperado el 29 de Noviembre de 2013, de Impacto del TLC con Estados Unidos en el sector agrícola colombiano, mas riesgos que oportunidades: <http://revistas.usta.edu.co/index.php/cife/article/view/159/139#>
- Escribano, G. (n.d de n.d de n.d). *EL COMERCIO INTERNACIONAL*. Recuperado el 3 de Abril de 2014, de EL COMERCIO INTERNACIONAL: <http://www.uned.es/deahe/doctorado/gescribano/comercio%20internacional.pdf>
- European commission. (Mayo de 2013). *European commission*. Recuperado el 27 de Julio de 2014, de European commission.: http://trade.ec.europa.eu/doclib/docs/2013/may/tradoc_151317.pdf
- FEDEARROZ. (2011). *Boletín informativo de la federación de arroceros*. BOGOTA: FEDEARROZ.
- FEDEARROZ. (2011). *Boletín informativo de la Federación de arroceros*. BOGOTA: FEDEARROZ.
- Fedearroz. (2013). *Contrabando de arroz. Federraz, 1*.
- Fedearroz. (2013). *Las verdades de la Resolución 970. Arroz, 14-19*.
- Fedearroz. (2014). *Historia del arroz*. Recuperado el 9 de Abril de 2014, de Historia del arroz: <http://www.fedearroz.com.co/new/historiaarroz.php>
- FEDEARROZ. (s.f.). *BOLETIN INFORMATIVO DE LA FEDERACION DE ARROCEZ*.
- Fiscal), C. (. (Agosto de 2004). *Boletín de coyuntura Fiscal*. Recuperado el 30 de Noviembre de 2013, de Boletín de coyuntura Fiscal: <http://www.ceecolombia.org/ckfinder/userfiles/files/EL%20IMPACTO%20FISCAL%20DEL%20TRATADO%20DE%20LIBRE%20COMERCIO%20CON%20ESTADOS.pdf>
- García, A. F. (3 de Noviembre de 2011). *Departamento Nacional de Planeación*. Recuperado el 17 de Septiembre de 2014, de Departamento Nacional de Planeación.: <http://www.andi.com.co/Archivos/file/Induarroz/MEMORIAS/ANDRES-FELIPE-GARCIA.pdf>
- Hernandez, R. (2014). *Arroceros advierten negro futuro agrícola por TLC con EE.UU. Agroindustria arrocera colombiana*.

ICA, I. C. (10 de Marzo de 2010). *Resolución 970*. Recuperado el 9 de Abril de 2014, de Resolución 970: <http://www.ica.gov.co/getattachment/03750a73-db84-4f33-9568-6e0bad0a507d/200R970.aspx>

Mayorga sánchez, J. Z., & Martínez Aldana, C. (18 de Marzo de 2008). *Paul Krugman y el nuevo Comercio Internacional*. Recuperado el 5 de Abril de 2014, de Paul Krugman y el nuevo Comercio Internacional.: <http://www.unilibre.edu.co/CriterioLibre/images/revistas/8/CriterioLibre8art05.pdf>

Ministerio de Comercio, I. y. (Junio de 2004). *Las 100 preguntas del TLC*. Recuperado el 12 de Marzo de 2014, de Las 100 preguntas del TLC: <http://www.colombiaemb.nl/documents/CartillaTLCfinal.pdf>

Ortiz Ramos, M. I., López Zambrano, R. I., Minerva Torres, K., & Quiñones Salazar, L. (Septiembre de 2013). *Impacto económico del TLC Estados Unidos-Colombia en el departamento de Nariño*. Recuperado el 5 de Abril de 2014, de Impacto económico del TLC Estados Unidos-Colombia en el departamento de Nariño: http://tendencias.udenar.edu.co/contenidos/vol14.2/4-IMPACTO_ECONOMICO_TLC.pdf

Ramírez, J., Gómez, D., & Becerra, A. (2013). *Política comercial para el arroz*. Bogotá: Fedesarrollo.

salas, c. (2006). *campoalegre huila*. Recuperado el 9 de abril de 2014, de campoalegre-huila.gov.co/apc-aa.../GEOGRAF_A_ECON_MICA.doc

Santisteban, D. F. (Septiembre de 2008). *Colombia frente al posible Tratado de Libre comercio con Estados Unidos*. Recuperado el 30 de Noviembre de 2013, de Colombia frente al posible Tratado de Libre comercio con Estados Unidos.: <http://www.udi.edu.co/paginas/investigacion/isbn/paloseco/14/tlc.pdf>

Serrano Estupiñan, Y. M., Casadiego Rojas, D. C., Bernal Cortina, Y. B., Ordoñez Zuluaga, Á. M., & Contreras Bernal, C. (Noviembre de 2011). *Recopilación de las necesidades de la economía colombiana para afrontar la entrada en vigencia del TLC celebrado con Estados Unidos*. Recuperado el 8 de Abril de 2014, de Recopilación de las necesidades de la economía colombiana para afrontar la entrada en vigencia del TLC celebrado con Estados Unidos.: <ftp://ftp.camara.gov.co/eal/081%20TLC%20CON%20ESTADOS%20UNIDOS.pdf>

Teorías del Comercio Internacional. (s.f.). Recuperado el 30 de Marzo de 2014, de Teorías del Comercio Internacional.: <http://www.fder.edu.uy/contenido/rrii/contenido/curricular/comercio-matutino/unidad-v-grupo-matutino/teorias-del-comercio-internacional-material-de-apoyo.pdf>

Uribe Velez, A. (2006). *Tratado de libre comercio Colombia-Estados Unidos (Resumen)*. Recuperado el 30 de Noviembre de 2013, de Tratado de libre comercio Colombia-Estados Unidos (Resumen): http://www.sice.oas.org/TPD/AND_USA/Studies/COLResumen_s.pdf

Vargas Alvarado, G. (21 de Febrero de 2008). *Mundo global y cada vez mas complejo*. Recuperado el 29 de Noviembre de 2013, de Mundo global y cada vez mas complejo:
<http://globalmundocomplejo.blogspot.com/2008/02/colombia-global.html>